«Настюша» теперь большая
Компания намерена выпускать половину хлеба в столичном регионе
с. 9

Мир в ТНК-ВР
Акционеры сняли судебные претензии друг к другу
с. 7

Nokia сжалась
Смартфоны финской компании интересуют только 19% пользователей
с. 12

ФОТО: BLOOMBERG, РБК daily

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

14 НОЯБРЯ 2012 г.
СРЕДА
№ 216 (1501)

РБК daily

ISSN 1991-069X

В СОТРУДНИЧЕСТВЕ С Handelsblatt

WWW.RBCDAILY.RU

ИНДЕКСЫ

Курсы ЦБ РФ

▲ Доллар США	31,7164
▲ Евро	40,2323

FOREX

▼ EUR/USD	1,2696
▲ GBP/USD	1,5885
▲ USD/JPY	79,490
▼ EUR/CHF	1,2044
▲ USD/CHF	0,9486

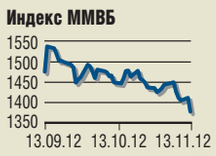
Товары

▼ ICE Brent Crude	107,67
▼ NYMEX Light Sweet	85,68
▼ NYMEX Золото	1727,7
▲ NYMEX Серебро	32,58
▼ Urals	107,37

Индексы

▼ РТС	1363,80
▼ ММВБ	1373,83
▲ Dow Jones	12829,79
▼ S&P500	1376,80
▼ NASDAQ	2897,42

Индекс ММВБ



Источник: ММВБ

Индекс РТС

Источник: РТС

Евро/доллар США

Источник: Bloomberg

Все на одного
Евгений Ройзман рассказал, что сделали с «Городом без наркотиков». с. 2

Минус состав
Законопроект о мошенничестве «расстанется» с кредитованием и компьютерной информацией. с. 3

Buy-back. Перезагрузка
«Уралкалий» скупит с рынка до 7,5% собственных бумаг. с. 8

Минздрав провалил тест на ВИЧ
Старую команду министерства подозревают в распиле денег на профилактике СПИДа. с. 9

Брокеры к сбоям готовы
Из-за обновления программного обеспечения Московской биржи. с. 10

А если снова кризис

Депутаты решили продлить антикризисный режим поддержки для компании

По информации РБК daily, антикризисная норма Налогового кодекса (НК), позволяющая закредитованным компаниям сокращать выплаты налога на прибыль, будет продлена еще на год. Такое решение было продиктовано тем, что докризисный коэффициент не соответствует рыночному уровню процентов по банковским займам. По мнению чиновников и депутатов, это поможет бизнесу развиваться в нынешних непростых экономических условиях.

Депутаты Госдумы дадут дополнительный льготный год тем заемщикам, которые легально оптимизируют уплату налога на прибыль с кредитных процентов. «Вчера мы приняли во втором чтении поправку в НК, согласно которой проценты по рублевым кредитам и займам можно учитывать в расходах, если только они не превышают ставку рефинансирования ЦБ, увеличенную в 1,8 раза. Согласно поправке, применение коэффициента 1,8 будет продлено еще на год, то есть до 31 декабря 2013 года», — рассказал РБК daily зампред комитета Госдумы по бюджету и налогам Леонид Симановский.

Коэффициент повышения ставки ЦБ был введен в НК летом 2010 года из-за тяжелой экономической ситуации. Тогда в качестве его расчета принимались показатели средневзвешенных рыночных кредитных ставок, объясняют РБК daily в Минфине. Этот шаг был обусловлен кризисом, а сейчас «льгота» поможет бизнесу развиваться в нынешних непростых экономических условиях, надеется Леонид Симановский.

ФОТО: РИА Новости

Зампред комитета Госдумы по бюджету и налогам Леонид Симановский видит необходимость поддержать компании в 2013 году

Минфин инициативу парламентариев одобряет. «Эта мера поддержит бизнес. Нормированный способ ограничения учета таких процентов в расходах считается более простым, рынок к нему уже привык и эффективно использует», — поясняет РБК daily источник в Минфине.

Сохранение коэффициента 1,8 вызвано тем, что «докризисный» коэффициент 1,1 не соответствует рыночному уровню процентов, обращает внимание налоговый эксперт Евгений Тимин. «Его применение дало бы норматив 9,08% годовых (8,25% x 1,1), тогда как на рынке заимствований в настоящий момент действуют более высокие ставки. Финансовый рынок еще не вернулся к докризисному состоянию», — объясняет он. Способ нормирования процентов по заемным обязательствам, исходя из ставки рефинансирования ЦБ РФ, популярен у налогоплательщиков ввиду своей простоты и отсутствия налоговых рисков, возврат к коэффициенту 1,1 ухудшил бы положение многих компаний, добавляет г-н Тимин.

Предлагаемая поправка в НК затронет как компании, берущие рублевые кредиты в банках, так и крупные холдинги, практикующие выдачу внутригрупповых займов своим взаимозависимым структурам со стороны российских же материнских компаний, уверен партнер АБ «Линия права» Сергей Калинин. Причем с точки зрения бизнеса депутаты в будущем могут пойти и дальше. Например, установить в НК прямое дозволение выдавать и беспроцентные займы без налоговых рисков, добавляет глава юридического департамента ОАО «Корпорация «Иркут» Александр Симачев, входящий в Объединение корпоративных юристов.

Впрочем, не все предприниматели считают продление коэффициента 1,8 эффективным. «Подобное нормирование следовало бы вообще отменить, поскольку экономически обоснованным является определение прибыли исходя из фактически уплаченных процентов, которые определяются самими кредиторами и заемщиками в двусторонних отношениях», — уверен вице-президент «Деловой России» Александр Осипов.

Третье чтение законопроекта в Госдуме намечено на ноябрь.

ЯРОСЛАВ НИКОЛАЕВ

ЦИТАТА ДНЯ

Здесь (в Госдуме. — РБК daily) большое количество «аксакалов», людей достаточно высокого интеллектуального уровня. Скажем так, самый тупой депутат умнее среднестатистического гражданина. Не сказать, что совсем сливки общества, но тут реально умные люди, у которых есть чему поучиться.

Илья Костунов, депутат Госдумы от Воронежской области, член фракции «Единая Россия», член комитета по безопасности и противодействию коррупции (цитата по PublicPost).

Рознь и призывы

Как рассказали РБК daily в «Левом фронте», после начала проверки движения на ведение экстремистской деятельности давлению подвергаются его активисты по всей России: им угрожают, провоцируют, вызывают на допросы и заводят новые дела. Судя по всему, «Левый фронт» может стать первой левой организацией, запрещенной в России. Впрочем, в прокуратуре напоминают, что у них нет полномочий, чтобы запретить деятельность этой организации.

В прошлую пятницу лидер «Левого фронта» Сергей Удальцов побывал на допросе в московской прокуратуре, которая начала проверку организации на экстремизм. О ее результатах должны сообщить в течение месяца. По словам члена исполкома «Левого фронта» Алексея Сахнина, вызовов на допрос ждут многие его московские товарищи, но первым после г-на Удальцова дернули Алексея Пригарина — активиста, на которого зарегистрирована газета «фронта» «Ультиматум», не выходившая уже полтора года.

По мнению г-на Сахнина, такая тактика вписывается в возможные планы правоохранителей по признанию «Левого фронта» экстремистской организацией. Основой для этого могут стать цитаты из текстов либо записей активистов организации в соцсетях, якобы разжигающие социальную рознь или призывающие к насильственным действиям. В понедельник одно такое уголовное дело завели на трех активистов «фронта» из Марий Эл: их обвиняют в оправдании терроризма и призывах к беспорядкам в соцсети «ВКонтакте».

(Окончание на с. 2)

«Если слушать все время экспертов, ничего грандиозного не сделаешь»

Построив на внешней стороне МКАД успешные проекты «Крокус Сити» и Vegas, Crocus Group запускает следующую очередь торговых центров, жилых и офисных комплексов. Корреспондент РБК daily АЛЕКСЕЙ ПАСТУШИН встретился с вице-президентом группы ЭМИНОМ АГАЛАРОВЫМ и узнал, чем последующие ТРЦ Vegas будут отличаться от первого, зачем компания занялась ресторанным бизнесом, почему в качестве модели нового квартала небоскребов был выбран Манхэттен и как г-ну Агаларову удается совмещать деятельность топ-менеджера в девелоперской компании с карьерой певца.

БЕЗДОМНАЯ ЖИЗНЬ

— Как вам удается совмещать творчество и бизнес?

— Бизнес — это то же творчество. Судите сами: когда вы принимаете решение строить торговый центр, то можно пойти по понятному для всех пути — строишь металлоконструкцию, фундамент, режешь коридоры, 20—30% площади отдаешь под общественные зоны и технические помещения, остальное сдаешь в аренду. Так это делает обычный девелопер, настроенный на максимизацию прибыли. Нам же хочется сделать что-то новое. Можно создать тематические зоны, четко прописав для себя концепцию, каких там видишь арендаторов. Не тех, кто придет первым — и ты отдашь им площадь, а тех, которых ты сам хочешь туда разместить. С ними изначально ведешь переговоры об условиях, на каких вы будете работать. То есть это подход совсем с другого ракурса. И тогда получается творчество. Тогда получается, что каждый объект кардинально отличается от всего того, что было сделано до нас.

(Окончание на с. 5)

Дорого и сердито

Сэкономить на госзакупках дороже 1 млрд руб., которые по поручению Владимира Путина держат на особом контроле, бюджету практически не удается. К такому выводу пришли эксперты Национальной ассоциации институтов закупок (НАИЗ). Более чем из 200 тендеров общей стоимостью почти 0,5 трлн руб. менее половины, по их мнению, можно назвать полностью прозрачными. Разница между максимальной ценой госконтракта и «конкурентным» предложением зачастую менее 1%. Причина в конкурсной документации, «заточенной» под конкретного поставщика, считают в НАИЗ.

В выборку НАИЗ попали сверхдорогие заказы (221 общей стоимостью по начальной цене контракта более 586 млрд руб.), размещенные в апреле—сентябре 2012 года. Основными способами проведения закупок свыше 1 млрд руб. были открытые аукционы в электронной форме (142 процедуры) и открытые конкурсы (77), отмечено в мониторинге.

Результаты экспертов не порадовали: собранная статистика показывает крайнюю неэффективность применяемых в соответствии с 94-ФЗ (закон о госзакупках) способов размещения сверхкрупных заказов. Так, к действительно конкурентоспособным можно отнести менее половины закупок. Большая часть госконтрактов заключена с единственным поставщиком (57% на общую сумму 349,6 млрд руб.) фактически по начальной (максимальной) цене. Стоимость товаров или услуг в процессе торгов уменьшалась лишь на 0,75%, в то время как конкурентные закупки в среднем дают снижение в 9,41%.

«Закупки у единственного участника через несостоявшиеся конкурентные процедуры совершаются для того, чтобы придать легитимность контрактам с высокой стоимостью при отсутствии рыночно обоснованной цены», — говорит гендиректор НАИЗ, председатель совета директоров «Фабрикант.Ру» Сергей Габестро. Особенно этим грешат конкурсные торги: в 76% оцененных экспертами конкурсах поставщики предпочитали вообще не снижать объявленную стоимость предложения, и лишь в 16% случаев цена была урезана, однако не более чем на 1%.

(Окончание на с. 3)

Самолов и Самолова

13 ноября начнется одна из самых популярных программ подготовки руководителей в России

Директорский курс

Программа для директоров и собственников, которые хотят учиться в группе равных себе

реклама

(495) 660-01-05 Бизнес-школа «Самолов и Самолова»

РБК daily
Среда, 14 ноября 2012 г. № 216 (1501)

ФОТО ИТАР-ТАСС

Евгений Ройзман говорит, что не оставит «Город без наркотиков»

Все на одного

Ройзман рассказал, что сделали с «Городом без наркотиков»

Обыски, уголовные дела и выход из деятельности основных помощников — на известный своей реальной работой по всей России фонд «Город без наркотиков» Евгения Ройзмана посыпались неприятности одна тяжелей другой. На специально созванной пресс-конференции во вторник г-н Ройзман заявил, что продолжит работу во что бы то ни стало.

«Местные власти и силовики делают все, чтобы уничтожить фонд. Никого не стесняются и не гнушаются ничем. Высасывают несуществующие уголовные дела, лгут в своих СМИ, лгут на официальном уровне», — сделал накануне встречи в своем блоге заявление основатель фонда «Город без наркотиков». Реакция представителей власти оптимизма не вызывает.

Точкой отсчета неприятностей стала смерть одной из реабилитанток фонда Татьяны Казанцевой в июне этого года. Без особых на то оснований последовали разгром женского реабилитационного центра людьми в масках, обыски... В минувший понедельник было объявлено, что вице-президент фонда Евгений Маленкин, ближайший соратник Ройзмана, объявлен в международный розыск и заочно арестован. Игорь Шабалин, бывший за главного в женском центре, где проходила реабилитацию Татьяна, находится в СИЗО.

«275 было до разгрома. Минус 220 человек. Сейчас мы снова набираем силу», — обозначил масштаб бедствия г-н Ройзман. Не раз он публиковал записи, говорящие о том, что основное сожаление вызывает тот факт, что при невероятно большом количестве обращений в фонд из-за травли он не может оказать помощь приходящим. Каждый день бездействия уносит шансы наркоманов вернуться к нормальной жизни и попросту выжить. По мнению г-на Ройзмана, расправа с фондом — это прямой интерес свердловского ГУ МВД, куда некоторое время назад пришла московская команда, а также губернатора области Евгения Куйвашева, который хочет «перехватить флаг борьбы с наркопреступностью».

В разговоре с журналистами глава фонда вспомнил начало 2000-х, когда также оказывалось давление со стороны правоохранителей. Тогда проблемы удалось решить, получив статус депутата Госдумы. «Нас снова давят, но выборов в Госдуму сейчас нет», — констатировал г-н Ройзман. При этом вчера он все же побывал в нижней палате парламента и, по его словам, переговорил с несколькими «знаковыми людьми».

«Если бы я видел, что государство включается в эту поляну, я бы уступил. Но люди идут-то ко мне, — сказал Евгений Ройзман. — Фонда не будет, если меня не будет». Он подчеркнул также, что справиться с проблемой может только закон о принудительном лечении наркоманов, но на это пока нет политической воли.

Одновременно с его заявлением о безучастности государства ФСКН распространила пресс-релиз, в котором опровергла сообщение некоторых СМИ о том, что директор службы Виктор Иванов якобы поддержал Ройзмана и одобрил работу его фонда. «Речь идет о поддержке не бренда «Евгений Ройзман», а деятельности негосударственных реабилитационных центров в целом. ФСКН напоминает, что не является участником пиар-проекта Евгения Ройзмана», — говорится в сообщении ведомства.

Неожиданно приехавший на вчерашнюю пресс-конференцию в Москву начальник отдела по борьбе с организованной преступностью ГУ МВД по Свердловской области Константин Строганов воспользовался случаем, чтобы сделать свое заявление. По его словам, в изъятых во время обысков документах обнаружена масса нарушений закона. В частности, он сослался на подписанное Ройзманом положение о реабилитанте, в котором описаны правила поведения и наказания — лишение еды или фиксация наручниками. Также оперативникам удалось восстановить стертую сотрудниками фонда видеозапись, на которой запечатлены «кричащие до хрипоты реабилитанты о том, что не хотят больше находиться в центре».

«Дело однозначно будет доведено до суда», — резюмировал Константин Строганов и анонсировал скорое обнародование изъятых материалов.

ЮЛИЯ ЯКОВЛЕВА

Рознь и призывы

Окончание. Начало на с. 1

Некоторые активисты из Марий Эл были 6 мая на Болотной, что может вызвать к ним дополнительный интерес правоохранителей. Г-н Сахнин говорит, что еще одно дело на активистов «фронта» может появиться в Иваново.

Связь с экстремистскими организациями (о которой г-на Удальцова спрашивали в прокуратуре) попытаются установить, изучая небольшие коммунистические группы, в 2008 году образовавшие «Левый фронт». Правда, самостоятельной деятельности они уже давно не ведут.

Г-н Сахнин говорит, что давление на активистов «фронта» оказывается по всей стране, правда, пока не конкретизирует, о каких регионах идет речь. На москвичей с региональных активистов пока показаний не требуют, в основном правоохранители пытаются выявить нарушения в деятельности «Левого фронта». Кого-то вызывают на официальные допросы, с кем-то пытаются беседовать неформально. Некоторым активистам звонили неизвестные люди, предлагавшие политическое убежище за границей либо подготовку в неких лагерях, также за рубежом, для антиправительственной деятельности.

По словам председателя ассоциации «Агора» Павла Чикова, ситуация с «Левым фронтом» наиболее близка к тому, что в прошлом десятилетии сделали с НБП: за исключением нацболов в России запрещали либо религиозные (в первую очередь радикальные исламские), либо националистические организации. По мнению г-на Чикова, прокуратура может делать упор на большое количество административных правонарушений на уличных акциях, которые есть у активистов «фронта», и попытается доказать, что «Левый фронт» призывает к беспорядкам и стремится к силовому захвату власти, дабы связать это с делом против г-на Удальцова.

«У нас такое было пять лет назад, все то же самое. Оппозиционное движение, достаточно радикальное...» — подтверждает Александр Аверин, пресс-секретарь нынешней организации Эдуарда Лимонова «Другая Россия». По словам г-на Аверина, для запрета НБП в свое время оказалось достаточно трех уголовных дел на активистов, за два дня заведенных в разных российских городах. Причем одно из дел впоследствии было прекращено.

По мнению политолога Михаила Ремизова, проблемы у «Левого фронта» могли возникнуть безотносительно деятельности Сергея Удальцова в последний год. Законодательство и практика борьбы с экстремизмом с конца прошлого десятилетия планомерно ужесточались, и «Левый фронт» мог заинтересовать прокуратуру сам по себе. По мнению эксперта, известность Сергея Удальцова, напротив, может явиться для правоохранителей сдерживающим фактором в разбирательствах вокруг «Левого фронта».

«Целенаправленной травли или искусственного выискивания нарушений в действиях представителей «Левого фронта» со стороны прокуратуры нет, — заявили РБК daily в ведомстве. — Мы проводим работу, которой занимались и ранее, а именно надзор за соблюдением законодательства, и если в рамках этой работы встречаем нарушение антиэкстремистских статей или еще каких-то, то мы обязаны реагировать. Что же касается якобы нашего желания закрыть «Левый фронт», то у прокуратуры таких полномочий нет».

АЛЕКСАНДР ЛИТОЙ, ИВАН ПЕТРОВ

Кандидатам дадут срок

Кремлю предлагают оптимизировать выборные кампании в регионах

В администрации президента рассматривают вариант законодательного изменения процедуры выборов губернаторов. В соответствии с рекомендациями, направленными неделю назад в Кремль, предлагается продлить период избирательной кампании на три недели «для проведения полноценных муниципальных праймериз» и увеличить максимальный размер избирательных фондов кандидатов. Эксперты не считают, что такие изменения что-то существенно поменяют в заложенных принципах — ведь агитационная кампания по-прежнему будет приходиться на период отпусков.

В направленном в Кремль в начале прошлой недели докладе кремлевский фонд ИСЭПИ предлагает увеличить существующее время для проведения избирательной кампании губернаторов с 90—100 до 110—120 дней. По словам авторов, первые за восемь лет выборы губернаторов, которые прошли в октябре, показали недостаток у кандидатов времени на работу с муниципальным депутатами.

Как значится в документе, с учетом времени, требующегося партиям для проведения конференций по выдвижению своих кандидатов, сбор «муниципальных подписей» будет приходиться на период с конца июня по конец июля, в то время как представительные органы местного самоуправления уже завершат свою работу. «Агитационный этап кампании приходится на август и начало сентября. В связи с этим у некоторых кандидатов могут возникать трудности с выходом на прямую коммуникацию с муниципальными депутатами в процессе сбора подписей, что не соответствует изначальным целям введения «муниципального фильтра», — пишут авторы.

В фонде говорят, что по факту идет «смещение рамок кампаний». Многие кандидаты проводили предварительные переговоры с муниципальными депутатами и оценивали свои ресурсы еще до официального выдвижения.

Кроме того, ИСЭПИ предлагает увеличить размер избирательных фондов. Это потребуется в связи с возросшей ролью нотариусов в ходе губернаторских кампаний, у которых кандидаты в соответствии с новым законодательством вынуждены заверять муниципальные подписи. Услуги нотариусов в дальнейшем будут составлять еще одну строку в бюджете избирательных кампаний.

Эксперты не видят большого потенциала у этих идей. По словам первого вице-президента ЦПТ Алексея Макаркина, вопрос увеличения финансирования — техническое предложение. Несущественным он называет и увеличение продолжительности кампаний. «Если выборы остаются в сентябре, то вся агитационная кампания приходится на июль—август, то есть на период отпусков», — поясняет он, отмечая, что эффект от такой агитации будет весьма низким.

ТАТЬЯНА КОСОБОКОВА

«Не думал, что этого так много»

Роскомнадзор закрыл 180 сайтов из черного списка

Комитет Госдумы по вопросам семьи и женщин проанализировал исполнение закона о черных списках. Выяснилось, что на сайты Кремля, Госдумы часто поступают жалобы якобы о несоответствии их закону о цензуре в надежде, что система контроля их автоматически закроет. Всего за 13 дней работы закона Роскомнадзор закрыл 180 сайтов, провайдеров которых просто нельзя обнаружить, отметив наряду с этим готовность большинства нарушителей выполнять предписание и самостоятельно зачищать ресурс.

Заседание думского комитета прошло на 13-й день после вступления закона о цензуре в Интернете в силу. Эксперты оценивали и то, как реализуется закон «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию», начавший работать с сентября 2012 года. По словам замруководителя Роскомнадзора Максима Ксензова, основные нарушения были зафиксированы в печатных СМИ и Интернете.

К телевидению были лишь мелкие замечания. Например, программы на 7—10 минут не вписывались в график, но «это происходило с учетом разной поясности и не рассматривалось как серьезное нарушение». Ограничительные санкции будут применены к одному из федеральных каналов, который, по словам г-на Ксензова, «в ближайшее время откажется от вещания в ночное время спорных программ, в принципе относящихся к эротике и даже больше чем к эротике».

4177 заявок о сайтах с запрещенными материалами поступило в первый день, сейчас их больше 8 тыс., сообщил представитель Роскомнадзора. Mail.ru, «ВКонтакте», «Яндекс» оперативно откликаются и сами исключают запрещенную информацию со своих ресурсов, сообщил г-н Ксензов, считающий, что «стоны и крики по поводу нововведений прекратятся и скоро правила будут восприниматься как нечто само собой разумеющееся».

С вступлением закона в силу больше всего нарушений выявлено в связи с распространением в Интернете информации о наркотиках, затем о суициде и о детской порнографии. «Не думал, что этого так много», — удивляется г-н Ксензов. Денис Давыдов, исполнительный директор «Лиги безопасного Интернета», говорит, что очень часто поступают жалобы на сайты Госдумы, Кремля и даже на сам сайт, который собирает заявки о нарушениях. «Наверное те, кто их отправляют, думают, что ресурсы закроют», — рассуждает он.

Из 100 сайтов, включаемых в реестр, 99 сами зачищают информацию. Многие сделали это до вступления закона в силу. «До блокирования доходит только самая малая часть — те ресурсы, на которые нельзя пожаловаться хостинг-провайдеру. Они располагаются на нескольких компьютерах, и такого провайдера попросту нельзя вычислить. В таких случаях происходит включение в реестр запрещенных. На вчерашний день было закрыто таким образом 180 сайтов», — знает г-н Давыдов.

СВЕТЛАНА МАКУНИНА

Колокольцев один, а полицейских много

В Генпрокуратуре сочли, что новому министру не удалось навести порядок в МВД

Полицейские с целью завышения показателей повсеместно сами нарушают закон: возбуждают дела против умерших граждан, подделывают протоколы об административных правонарушениях, срывают положенные сроки расследований. Такими оказались итоги прокурорской проверки. Все выявленные нарушения и ранее практиковались, но с приходом нового главы МВД Владимира Колокольцева многие надеялись на исправление ситуации. По мнению экспертов, данные прокуроров свидетельствуют о том, что министру пока мало что удалось изменить в системе.

«Повсеместно распространены факты нарушений прав граждан. Так, в Саратовской области административные производства возбуждались полицейскими в отношении умерших граждан, а в Волгоградской области дети привлекались к ответственности без решения комиссий по делам несовершеннолетних. В Пензенской области по материалам прокурорской проверки возбуждены и расследуются 39 уголовных дел по фактам подделки сотрудниками полиции протоколов об административных правонарушениях», — отчиталась Генпрокуратура.

Прокуроры проверяли только действия полицейских по административным правонарушениям — употребление алкоголя в общественных местах, нарушение ПДД, мат, мелкое хулиганство и прочее. Качество расследования уголовных преступлений в ходе проверки не изучалось. Зато в Генпрокуратуре констатировали массовые нарушения при составлении протоколов, задержки с передачей материалов дел в суд, нарушение условий содержания административно задержанных (пьяных студентов сажали в одну камеру с убийцами или инфекционными больными и т.п.).

Значительное число нарушений по-прежнему допускается сотрудниками ГИБДД. В Карелии произошел случай, даже более страшный, чем в Ростове-на-Дону, где гаишник за взятку отпустил пьяного Александра Максимова, в багажнике которого была похищенная Даша Попова. В ростовском случае девочку, к счастью, удалось спасти (похититель позднее повесился в камере), а в карельском — отпущенный водитель задавил насмерть двух пешеходов. Против гаишников возбуждено уголовное дело по статье «халатность».

По итогам ревизии министру Колокольцеву было вынесено представление. В течение месяца глава МВД обязан устранить выявленные прокурорами нарушения и отчитаться об этом письменно в надзорное ведомство.

По мнению экспертов, прокурорские претензии хоть и адресованы напрямую Колокольцеву, больше все-таки относятся к экс-министру Рашиду Нургалиеву. «Колокольцев не так долго на своей должности, чтобы ему уже можно было ставить в вину какие-то системные просчеты в работе, — рассуждает вице-президент центра политических технологий Алексей Макаркин. — Прокуроры провели свою рутинную работу, выявили множество нарушений и публично отчитались об этом. Колокольцев и не скрывает, что не все ладно в МВД, поэтому он сейчас послушно примет все претензии, а позже отчитается об их исправлении. Экс-главе МВД Рашиду Нургалиеву, при котором расцвели все те нарушения, что обнаружили прокуроры, уже все равно: он тихо сидит в Совбезе и не вмешивается».

«Прокуратура доказала, что стремление к увеличению любыми способами отчетных показателей никуда не делось, — считает бывший следователь, доктор юридических наук Андрей Скоробогатов. — Несмотря на все усилия Колокольцева, «палки» остаются основным и единственным способом оценки эффективности работы сотрудника. На утренних летучках по-прежнему ставится план по количеству протоколов, которые необходимо составить в отношении административных правонарушителей, особенно это развито в ГИБДД и вневедомственной охране. Почему руководители считают, что если полицейский не составит за дежурство ни одного протокола, значит, он вовсе и не работал?»

ИВАН ПЕТРОВ

Минус состав

Законопроект о мошенничестве «расстанется» с кредитованием и компьютерной информацией

ФОТО ИТАР-ТАСС

Новая редакция статьи о мошенничестве не должна дублировать уже существующие нормы УК, решили депутаты

Депутаты наконец согласовали поправки к новой редакции статьи о мошенничестве. Как стало известно РБК daily, из принятого в первом чтении законопроекта, предложенного Верховным судом, исчезнет статья о мошенничестве в сфере инвестиционной деятельности, зато появится отдельная статья о мошенничестве в сфере предпринимательства. Вместе с тем докладчик по этому законопроекту ко второму чтению, депутат Рафаэль Марданшин будет настаивать на том, чтобы исключить еще два состава — о мошенничестве в сфере кредитования и в сфере компьютерной информации, потому что наказание за такие преступления уже прописано в Уголовном кодексе.

В распоряжении РБК daily оказалась последняя версия новой статьи о мошенничестве в сфере предпринимательской деятельности. В законопроекте говорится, что суть такого преступления заключается в преднамеренном неисполнении договорных обязательств. Статья дополнена примечанием, где разъясняется, что преднамеренным неисполнением договора считаются только те случаи, когда отсутствуют объективные причины. Поправки будут рассмотрены на заседании комитета до конца недели.

Таким образом депутаты хотят решить главную задачу — исключить уголовное преследование по чисто хозяйственным спорам. «Мы склоняемся к тому, чтобы санкции по этой статье ушли от лишения свободы в сторону штрафов», — рассказал г-н Марданшин РБК daily. В статье устанавливается наказание в виде штрафа от 500 тыс. до 1,5 млн руб. либо лишения свободы на срок до пяти лет. В тексте особо оговаривается, что лишение свободы не является обязательным наказанием по этой статье.

По остальным пяти экономическим составам наказание также будет смягчено. «Например, в статье о мошенничестве в сфере кредитования предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок до двух лет, при обсуждении мы пришли к выводу, что здесь лишение свободы вообще нужно убрать, — поясняет г-н Марданшин. — Там, где сейчас прописано лишение свободы на срок до пяти лет, будет до трех лет; где до шести лет, заменим на четыре года и соответственно максимальное наказание снизим с десяти лет лишения свободы до восьми». Ко второму чтению депутаты отдельно оговорят размеры ущерба. Если предприниматель нанес ущерб в 1,5 млн руб., это будет считаться мошенничеством в крупном размере, а если 6 млн руб., то в особо крупном.

Тем не менее г-н Марданшин считает, что этих поправок недостаточно и из законопроекта надо исключить еще два состава — о мошенничестве в сфере кредитования и в сфере компьютерной информации, потому что подобные статьи уже есть в УК. «Тут возникают возможности для коррупции, потому что эти новые статьи будут спорить с действующими статьями, а в случае недобросовестной работы правоохранительных органов — применяться по совокупности», — поясняет депутат.

Возникает ситуация так называемой идеальной совокупности, говорят эксперты. Заведующий адвокатской конторой «Барристер» Юрий Лысенко, готовивший заключение по законопроекту, приводит пример: если группа лиц ввела ложную запись о денежной сумме в электронный лицевой счет, а потом сняла ее через банкомат по поддельной карте, эти действия будут квалифицировать сразу по двум статьям о мошенничестве — в сфере компьютерной информации и с банковскими картами, хотя это единое преступление. «Поскольку наказание при обвинении по двум статьям всегда тяжелее, чем по одной, такая совокупность составов преступлений создает новое поле для коррупции, когда недобросовестный сотрудник правоохранительных органов сможет за мзду вменить только одну статью», — поясняет он.

На эту проблему указывал и глава комитета по гражданскому, уголовному, процессуальному и арбитражному законодательству Павел Крашенинников.

Член комитета по законодательству от ЛДПР Иван Сухарев согласен, что надо исключить из законопроекта два состава, дублирующих действующее законодательство, но при этом он предлагает прописать еще одну статью о мошенничестве в сфере банкротства. «Для нашей экономики это более серьезная проблема. Предприятия распродаются по частям, а деньги уводят в офшоры, поэтому введение этого состава гораздо важнее, чем о мошенничестве в сфере кредитования, которая будет использоваться банками против граждан, или в сфере компьютерной информации», — пояснил г-н Сухарев РБК daily.

АНАСТАСИЯ НОВИКОВА

Дорого и сердито

Окончание. Начало на с. 1

«На основании данного примера легко предположить, что единственный заказчик изначально не рассчитывал на реальную конкуренцию и процедура несостоявшихся торгов является чистой формальностью», — добавляет г-н Габестро.

Кроме того, конкурсная документация зачастую изначально содержит признаки «заточенности» под конкретных поставщиков или исполнителей. Как пример эксперты НАИЗ привели тендер на поставку Минздраву лекарственного препарата «Интерферон бета-1а», в документации к которому подразумевается поставка конкретного препарата, несмотря на существование аналога. «Согласно таблице требований документации аукциона, дозировка препарата предусматривает 44 мкг (12 млн МЕ), при этом потребность препарата определена в микрограммах, что соответствует препарату «Ребиф», — отмечают в НАИЗ. В то же время на рынке существует аналогичный препарат «Генфаксон», единица измерения которого — «млн ЕД».

Другой пример — заказ Министерства промышленности и энергетики Чеченской Республики на разработку проектной документации, инженерно-геологических изысканий и разработку эскиза завода. Согласно документации, срок окончания работ — 31 декабря 2012 года, при этом срок подведения итогов торгов — 5 ноября 2012. «Подать предложение, полностью соответствующее требованиям документации открытого аукциона, может только участник, которому было заранее известно об объявлении данной закупки», — делает вывод НАИЗ.

«Впрочем, необходимо отличать ситуации, когда госзаказчик действительно может воспользоваться услугами единственного поставщика (как, например, некоторые закупки Роскосмоса), и такие, где действительно должна быть конкуренция. Чтобы не косить всех под одну гребенку, необходимо законодательно устанавливать императивы на принципы, а не на процедуры», — уверен г-н Габестро.

Как писала РБК daily, в целом общественное обсуждение сверхдорогих контрактов, которое организовало Минэкономразвития по поручению Владимира Путина, успешным назвать нельзя. В среднем на 73 госзакупки, стоимость каждой из которых превышала 1 млрд руб., пришло по 0 отзывов. Министерство таким результатом оказалось недовольно и уже разослало четыре письма в крупнейшие бизнес-организации — РСПП, ТПП, «Деловую Россию» и «ОПОРА России» — с просьбой обратить внимание на этот инструмент.

БОЛЬШАЯ ЧАСТЬ ГОСКОНТРАКТОВ ЗАКЛЮЧЕНА С ЕДИНСТВЕННЫМ ПОСТАВЩИКОМ (57%, НА ОБЩУЮ СУММУ 349,6 МЛРД РУБ.) ФАКТИЧЕСКИ ПО НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ) ЦЕНЕ

Как рассказал РБК daily директор департамента развития ФКС Минэкономразвития Кирилл Степанов, бизнес-организации, а также НАИЗ уже откликнулись на просьбу министерства и с энтузиазмом подключились к работе. Кроме того, качество общественного контроля постоянно повышается: растет посещаемость раздела, количество просмотров, улучшается эффективность предложений пользователей по той или иной сверхдорогой госзакупке. «По статистике, подготовленной Минэкономразвития к заседанию правительства на прошлой неделе, процедуру общественного обсуждения прошли 116 закупок свыше 1 млрд руб., по которым были опубликованы результаты двух этапов. При этом в итоге было заключено 55 госконтрактов. Вряд ли можно жестко привязать количество отказов от торгов с общественным контролем, но можно сделать вывод о том, что заказчики стали серьезнее подходить к составлению проектной документации, ряд торгов отменяются с учетом возможных (либо уже пришедших) серьезных замечаний на момент общественного обсуждения», — поясняет он.

«Как правило, больше всего «распилов» связано со спецификой закупок, например в строительстве, в том числе дорожном», — рассказывает координатор проекта «РосПил» Константин Каблуков. По его мнению, общественное обсуждение — вещь важная, но еще больше необходимо дать реальные полномочия общественным объединениям и экспертам по приостановке подозрительных заказов. В частности, организация предлагала дать право общественным организациям обращаться в суд на защиту прав неопределенного круга лиц. Соответствующая поправка ко второму чтению законопроекта о ФКС на этой неделе будет рассмотрена в Госдуме.

АНАСТАСИЯ ЛИТВИНОВА

Попрощались с нищетой

Российские бедняки стали меньше заботиться о своем выживании

Над россиянами больше не витает призрак нищеты, следует из совместного доклада РАНХиГС и ЦСР. Число бедных за последние десять лет сократилось, и теперь они могут позволить себе компьютеры и мобильные телефоны. При этом они стали ближе к среднему классу не только материально, но и идеологически: от политиков они теперь ждут не повышения зарплат и социальных выплат, а развития образования, медицины и правосудия.

За последние десять лет в российской социальной сфере произошла настоящая революция, говорится в совместном исследовании президента Центра стратегических разработок (ЦСР) Михаила Дмитриева и эксперта РАНХиГС Светланы Мисихиной «Прощай, нищета!». По данным Росстата, доля бедных с начала 1990-х уменьшилась в 2,5 раза, с 29 до 12,6—12,8%. По методике Всемирного банка, который бедными в развивающихся странах считает тех, кто тратит меньше 2 долл. в день, их число уменьшилось с 5,97% населения в 2001 году до 0,05% в 2009 году.

Одновременно улучшилось качество потребления российских бедных, констатирует г-жа Мисихина: они могут позволить себе не только товары, входящие в прожиточный минимум (холодильник, стиральная машина и телевизор), но и мобильные телефоны, пылесосы и видеомагнитофоны.

ПО ДАННЫМ РОССТАТА, ДОЛЯ БЕДНЫХ С НАЧАЛА 1990-Х УМЕНЬШИЛАСЬ В 2,5 РАЗА, С 29 ДО 12,6—12,8%

Население действительно продвинулось по сравнению с уровнем хронической бедности 1990-х, говорит директор Института социальной политики и социально-экономических программ НИУ ВШЭ Сергей Смирнов. Однако авторы доклада не учитывают, что разрыв между богатыми и бедными растет, критикует он. «Для большей части населения тезис «прощай, нищета» верен, но при этом многие не могут вырваться из хронической бедности», — говорит эксперт.

Переворот в жизни бедных привел к смене приоритетов, уверен г-н Дмитриев. «Люди постоянно чувствовали риск попасть в положение нищеты, поэтому для них превалировали ценности выживания», — рассказывает он. После 2010 года интересы смещаются от уровня потребления базовых экономических благ на приоритеты человеческого развития.

Эту тенденцию подтверждают результаты соцопросов. По данным ФОМ, в 2002 году основной запрос был на повышение уровня жизни населения (35%), создание эффективного механизма госуправления (25%) и повышение занятости (16%), в то же время о решении проблем здравоохранения, образования и науки говорили только 5% населения, а прекратить войну в Чечне считали необходимым 2%. Теперь же больше всего бедных интересуют проблемы здравоохранения, образования, ЖКХ, личной безопасности и эффективного правосудия, свидетельствуют результаты опроса ЦСР и РАНХиГС, проведенного в 2012 году.

Такая смена интересов уже начинает влиять на рейтинги политиков. Если в 1990-е и в начале 2000-х рейтинги одобрения власти более чем на 95% зависели от экономических настроений населения, то уже в конце 2010 года эта тенденция пропала. Впрочем, депутаты пока не спешат менять приоритеты в программах своих партий. «Наши собственные замеры не свидетельствуют о том, что уровень бедных сокращается, а наоборот, с новым витком кризиса уже начинаются задержки заработной платы, сокращение числа рабочих, переход на двух-трехдневную рабочую неделю по регионам», — отмечает депутат Госдумы от КПРФ Вадим Соловьев. «Не очень уверен в такой жесткой корреляции между улучшением уровня жизни и расширением кругозора: можно жить и в полном достатке, а при этом ничем не интересоваться», — сомневается в результатах исследования единоросс Вячеслав Лысаков.

АННА РЕЗНИКОВА, ВАЛЕРИЯ ХАМРАЕВА

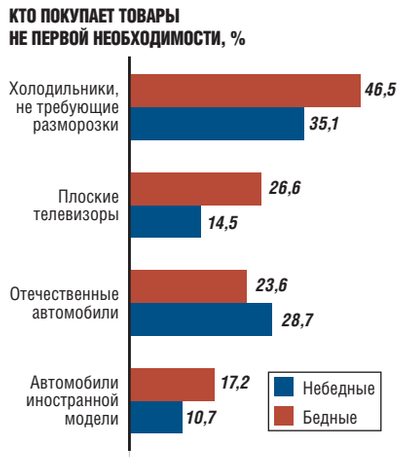
РАЗРЫВ МЕЖДУ ПОТРЕБЛЕНИЕМ БЕДНОГО И НЕБЕДНОГО НАСЕЛЕНИЯ, порядок разрыва

Источник: Росстат

КАК РЕЙТИНГ В.В. ПУТИНА ЗАВИСИТ ОТ ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Источник: расчеты Д. Трейзмана по данным Левада-Центра

КТО ПОКУПАЕТ ТОВАРЫ НЕ ПЕРВОЙ НЕОБХОДИМОСТИ, %



Источник: Российский мониторинг экономического положения и здоровья населения Российской Федерации (IV кв. 2010 г. — I кв. 2011 г.)

РБК daily
ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Главный редактор: Петр Кирьян
Первый заместитель главного редактора: Дмитрий Коптюбенко
Заместители главного редактора: Наталья Быкова, Петр Сапожников

Руководители отделов: Анастасия Литвинова (экономика), Владимир Павлов (международная жизнь), Евгения Корытина (расследования), Елена Шестернина (ТЭК), Андрей Лемешко (индустрия), Надежда Агеева (потребрынок), Альберт Кошкаров (банки/финансы), Антон Бурсак (телеком), Андрей Сердечнов (cnews/autonews), Анна Попова (культура), Александр Дементьев (онлайн)
Дизайнер: Жанна Махмутова
Фотослужба: Татьяна Фролова
Выпускающие редакторы: Дмитрий Комиссаров, Юлия Гринева
Корректура: Лариса Федосеева (руководитель)

Адрес редакции: 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111 доб. 1177.
Факс: (495) 363-1127. **E-mail:** daily@rbc.ru
Учредитель газеты: ООО «РБК Медиа»
Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия, регистрационный номер: ПИ № ФС 77-25666 от 7 сентября 2006 года, ISSN-1991-069X

Издатель: ООО «БизнесПресс», 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1.
Генеральный директор: Алексей Федоров
E-mail: business_press@rbc.ru
Финансовый директор: Юлия Чувилова
Директор по маркетингу: Наталья Клименчева
Коммерческий директор: Андрей Мащенко
Тел.: (495) 363-11-11 доб. 1342.
E-mail: amashchenko@rbc.ru

Директор по производству: Вадим Якименко
Начальник отдела распространения: Дмитрий Кожевников
Подписка по каталогам: Агентства «Роспечать», подписной индекс: 19781 Российской прессы «Почта России», подписной индекс: 24698
Подписка в редакции: Тел.: (495) 363-1111 доб. 14-07, 16-75
Факс: (495) 363-1159

Общий тираж выпусков РБК daily: 82 000 экземпляров.
Выходит в Москве, Санкт-Петербурге.
Этот номер отпечатан в ОАО «Московская газетная типография», 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 4016. Тираж: 72 000.
Номер подписан в печать в 23.00. Цена свободная.
Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений и сообщений информационных агентств. Перепечатка редакционных материалов допускается только по согласованию с редакцией. При цитировании ссылка на газету РБК daily обязательна.
© ООО «БизнесПресс», 2012

РБК daily
Среда, 14 ноября 2012 г. № 216 (1501)

Газовый LIBOR

В Великобритании расследуют манипуляции с ценами на рынке энергоресурсов

В Великобритании разгорелся очередной скандал, связанный с участием национальных и зарубежных компаний в сговоре с целью манипулирования ценами. На этот раз речь идет о рынке газа, который потенциально мог контролироваться крупнейшими энергетическими структурами. Учитывая недавнее повышение цен на отопление, а также негодование британцев по поводу скандала вокруг LIBOR, власти восприняли появление подобной информации со всей серьезностью.

Управление по финансовым услугам Великобритании (FSA), а также регулятор энергетического сектора Ofgem получили информацию о попытках манипулирования на национальном рынке газа от трейдера и бывшего сотрудника ценового агентства ICIS Heren Сета Фридмана.

По словам источника, крупнейшие энергетические компании страны пытались сообща сократить стоимость газа для физической поставки за счет выставления заявок ниже рыночной стоимости на покупку и продажу, желая таким образом повлиять на работу ценовых агентств. Существуют также подозрения, что одновременно компании ставили на понижение стоимости газа на срочных рынках.

Информация вызвала серьезную озабоченность властей Великобритании, которая столкнулась с 24-процентным подорожанием газа с начала этого года. О необходимости скорейшего расследования роли энергетических компаний в формировании закупочных цен на газ заявили все крупные чиновники. «Мы крайне озабочены появлением подобных свидетельств и будем тесно сотрудничать со всеми регуляторами в рамках их расследования», — заявил министр энергетики страны Эдвард Дэви.

В число основных подозреваемых входит шестерка ведущих энергетических компаний: EDF, SSE, E.ON, RWE, Centrica и Scottish Power. Однако все они полностью отрицают свою вину. Наряду с другими участниками рынка (около 50 трейдинговых компаний) эти структуры закупают газ у основных производителей — BP, Total, «Газпрома», однако большинство таких сделок проходит непосредственно между компаниями и не регистрируется на бирже, что делает процесс ценообразования менее прозрачным. Средняя цена ресурса по рынку, необходимая при расчете многих контрактов, затем устанавливается ценовыми агентствами, сотрудники которых в конце дня обзванивают трейдеров и собирают от них данные о стоимости осуществленных сделок, потенциально предоставляя возможность для искажения данных.

Тем не менее специалисты полагают, что текущие опасения регуляторов безосновательны. «Манипулирование рынком объемом 300 млрд фунтов является крайне сложным занятием и вряд ли принесет должные результаты с учетом присутствующих рисков. Более того, речь якобы идет о попытках компаний снизить цену из-за возможных ставок на рынке производных финансовых инструментов, однако, согласитесь, было бы куда логичнее, если бы компании все же пытались эти цены взвинтить», — сказал РБК daily источник в британском энергетическом секторе, пожелавший остаться неизвестным. По его мнению, внимание широкой общественности к этой программе оказалось приковано благодаря приближающемуся отопительному сезону и непростой экономической ситуации в стране. «В условиях, когда власти не могут напрямую повлиять на стоимость энергоресурсов, возможность инициации такого расследования может оказаться очень кстати», — отметил эксперт.

ФОТО: EPA

Министр энергетики Эдвард Дэви опасается, что новый скандал усилит недовольство британских налогоплательщиков накануне отопительного сезона

ЕВГЕНИЙ БАСМАНОВ

Новые по «окнам»

Microsoft покинул глава Windows

Глава Windows и главный претендент на пост гендиректора Microsoft Стивен Синофски подал в отставку после 23 лет работы в компании. Уход ветерана через две недели после запуска новой ОС Windows 8 стал для участников индустрии полной неожиданностью. Эксперты полагают, что главу Microsoft Стива Баллмера не устраивали темпы развития отдела при г-не Синофски, который к тому же славился скверным характером.

Стив Баллмер вслед за Тимом Куком из Apple подстраивает управленческую команду под себя. Спустя две недели после увольнения вице-президента Apple Скотта Форстолла, отвечавшего за разработку iOS и приложений для мобильных устройств, в список безработных попал его коллега из конкурирующей Microsoft Стивен Синофски. «Все это очень удивительно. Как и многие, я считал Синофски потенциальным преемником Баллмера», — цитирует Reuters аналитика Pacific Crest Securities Брендана Бэрникла. Отставка вступила в силу немедленно, что также необычно. «Странно, что отставка человека подобного уровня, отвечающего за такое количество продуктов, произошла столь поспешно, без переходного периода», — цитирует Bloomberg аналитика Gartner Майкла Гартенберга. Ни Стив Баллмер, ни Стивен Синофски не объяснили причин кадровых перестановок. Обязанности г-на Синофски разделят два менеджера — Джули Ларсон-Грин и Тэми Рэллер. Они будут напрямую отчитываться перед 56-летним Баллмером, который уже 13 лет занимает свой пост и, похоже, не собирается на пенсию: заявлений о поиске преемника он не делал, зато за четыре года сменил руководителей во всех пяти основных подразделениях Microsoft.

Отставка топ-менеджеров последовала всего через несколько недель после официального выхода собственного планшетного компьютера корпорации Microsoft Surface и запуска ОС Windows 8 — продукта, который, по мнению г-на Баллмера, обеспечит компании еще 20 лет стабильного существования. За первые четыре дня продаж ОС приобрели более 4 млн пользователей, но популярность продукта можно будет оценить только после того, как появятся первые данные по продажам этой ОС среди корпоративных клиентов Microsoft. При этом, по оценкам экспертов, негативные моменты в новой ОС перевешивают позитивные, хотя система сильней предыдущих версий. «В Windows 8 все по-другому, и пользователю будет сложно адаптироваться. Поначалу непонятно, как удалить установленные приложения, кроме того, они все-таки оптимизированы под мышку, тогда как, если экран сенсорный, возникают проблемы», — сказал РБК daily управляющий директор Global Equities Research Трип Чоудрай.

Эксперты отмечают, что Стивен Синофски был слишком противоречивой фигурой. С одной стороны, он был талантливым и жестким руководителем, не сорвавшим ни один серьезный дедлайн по выпуску продукции (он отвечал за выход четырех версий Office, Windows 7, Windows 8 и Microsoft Surface). С другой стороны, г-н Синофски часто не мог найти общий язык с руководителями других подразделений внутри компании. Он ссорился и с поставщиками, «забывая» их поставить в известность о том, что Microsoft теперь закупает детали у их конкурентов (их успокаивал потом лично г-н Баллмер). Как пишет The Financial Times, за годы работы в Windows Стивену Синофски так и не удалось привлечь достаточного количества сторонних разработчиков для создания приложений под ОС, что, по мнению отрасли, не позволило стать Microsoft ведущим игроком на рынке планшетников. Кроме того, с конца 2009 года доходы от ключевого сегмента бизнеса неуклонно снижались (в первом квартале 2012/13 финансового года выручка упала на 33%, до 3,2 млрд долл.).

ЮЛИЯ КАЛАЧИХИНА

6050 ДОЛЛАРОВ

Такие продажи приносит Apple каждый квадратный фут торговых площадей ее розничных магазинов Apple Store, подсчитала исследовательская компания Retail Sails. Это делает производителя iPhone и iPad самым эффективным ритейлером США. Например, у занявшего второе место в рейтинге продавца украшений Tiffany & Co. этот показатель вдвое меньше — 3017 долл. с каждого квадратного фута площадей.

KODAK ПОВРЕМЕНИТ С БАНКРОТСТВОМ

Американский производитель фототехники Eastman Kodak договорился о займе 793 млн долл. Это позволит компании продолжить работу и выйти из процедуры банкротства. Из этой суммы 476 млн долл. придется на новые кредиты, а 317 млн долл. пойдет на рефинансирование старого долга. Необходимую сумму предоставят фирмы Centerbridge Partners и The Blackstone Group, а также банки JP Morgan и UBS. Сделка, однако, будет зависеть от того, сможет ли Kodak найти покупателя на свой патентный портфель, который оценивается более чем в 500 млн долл. — компания пытается продать его уже больше года.

Партнёр / РБК daily

30 ноября 2012 г.

Бизнес-конференция РБК

Драйверы и «тормоза» российского ритейла: сложности зрелого рынка

Ключевые вопросы конференции: как будет развиваться розничная торговля в условиях второй волны кризиса, вызванного рецессией в Европе, поможет ли антикризисный опыт 2008-2009 гг., или понадобятся новые подходы, какие процессы будут драйверами развития российского ритейла в условиях кризиса, а какие будут его тормозить.

Докладчики

Гродинский К.
E5.ру (проект X5 Retail Group N.V.)
Генеральный директор

Борисов А.И.
Московская международная бизнес-ассоциация
Генеральный директор

Протасов М.
Ассоциация производителей и поставщиков продуктов питания «РУСПРОДСОЮЗ»
Председатель правления

Русов С.
Сеть «Азбука Вкуса»
Директор по развитию

Бреннейзер М.
STS Logistics
Генеральный директор

Миненкова В.
OZON.ru
HR-директор

Бирюков В.Ю.
«Гарден Ритейл Сервис»
Директор по продажам и маркетингу

Зивтинь М.
«АНКОР – Розница и гостеприимство»
Менеджер по развитию бизнеса

Регистрируйся сейчас! Скидка до 20%
+7 (495) 363-03-14 / www.bc.rbc.ru
По вопросам партнерства или выступления с докладом обращайтесь по телефону +7 (495) 363-03-14 и электронной почте bc@rbc.ru.

РБК

Реклама / 16+

www.realty.rbc.ru

Представляет базу данных более 120 000 предложений о продаже и аренде недвижимости от ведущих агентств и строительных организаций:

- Новостройки
- Вторичное жилье
- Элитная недвижимость
- Загородная недвижимость
- Коммерческая недвижимость
- Недвижимость в регионах
- Зарубежная недвижимость

НАША МИССИЯ – содействовать развитию рынка недвижимости в России

РБК Недвижимость

http://realty.rbc.ru • email: realty@rbc.ru
Адрес: 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д.78
тел.: (495) 363-11-11, факс: (495) 363-11-25

реклама 16+

«Если слушать все время экспертов, ничего грандиозного не сделаешь»

Эмин Агаларов о бизнесе как творчестве, Манхэттене на МКАД и решении невыполнимых задач

Окончание. Начало на с. 1

— Много ли приходится гастролировать?

— Не могу сказать, что много гастролирую, но бывает и по несколько концертов в неделю.

— Все ли ваши концерты носят коммерческий характер?

— Есть три направления: есть концерты сборные, в которых принимаю участие для того, чтобы популяризировать свою музыку. Например, премия «РуТВ», «Юрмала» или «Евровидение». Понятно, что это делается не за гонорар, а как промо своей музыки. Есть концерты благотворительные, я в данном случае организовываю их в основном в Баку, и все вырученные деньги с этих концертов идут на конкретный проект. Сейчас это строительство и ремонт школы. Поскольку в Баку у меня все достаточно успешно с музыкальной точки зрения, последние несколько мероприятий позволили нам собрать порядка 700 тыс. долл. на ремонт школы — это примерно 50% от необходимой суммы. В Москве я даю коммерческие концерты, также выступаю и за рубежом — в Австрии, Лондоне и Париже. Но пока они были не такими масштабными, как то, что вы увидите 11 декабря в Москве, с оркестром из 50 человек на сцене. Возможно, скоро мы повезем эту программу в «Альберт-холл» и «Вебстер-холл». Для этого нужно время, нужно над этим работать, что я и делаю.

— Вы живете на несколько городов. Тяжело это для вас?

— Я живу и работаю в основном в Москве. В Лондоне большинство времени проводит моя супруга с детьми, в Баку я тоже провожу определенное время. Часто летаю в Нью-Йорк, где живут мои мама с сестрой. Поэтому вот так я бездомно живу. Я уже привык к такому режиму, поэтому не могу даже определить, тяжело это или легко.

БЫВАЕТ И ТАКОЕ, ЧТО ЕСТЬ БРЕНД, КОТОРЫЙ ГОТОВ ЗАПЛАТИТЬ ЛЮБЫЕ ДЕНЬГИ, НО МЫ НЕ ВИДИМ ЕГО ПРИСУТСТВИЯ В НАШЕМ ТЦ. ОН К НАМ НЕ ПОПАДЕТ, ДАЖЕ ЕСЛИ БУДЕТ ПЛАТИТЬ ДЕСЯТИКРАТНУЮ АРЕНДУ

— Как вы предпочитаете отдыхать?

— Я предпочитаю не отдыхать, потому что на отдыхе я чувствую свою бесполезность и через два часа на пляже понимаю, что зря трачу свое время. Отправляюсь на отдых, когда могу совмещать полезное с приятным. Например, в Баку у меня есть небольшой девелоперский проект на берегу Каспийского моря — SeaBreeze. Когда я бываю там, я могу взять детей, пойти с ними на обед, параллельно, пока они ломают ресторан, я могу встретиться со строителями, обсудить рабочие вопросы, раздать указания и вернуться опять к детям. В этот момент я больше всего отдыхаю, потому что могу совместить работу с общением с семьей.

— По клубам любите ходить?

— Не могу сказать, что люблю, но иногда посещаю. Для меня все клубы одинаковые, потому что там темно и громко играет музыка. Меняются только люди. От страны к стране разные люди. А так внутри сильно их не различаешь.

РЕСТОРАН КАК ПЕСНЯ

— Каковы ваши планы по развитию ресторанного бизнеса?

— Мой любимый ресторан — это «Нобу». Второй мы откроем примерно через год в «Крокус Сити Молле». Наши партнеры в этом проекте — Нобу Матсухиса, Меир Теппер и Роберт де Ниро, они владельцы марки. Остальные рестораны — сетевые проекты. Shore House в «Крокусе» на берегу реки, такой же у меня в Баку. Есть ресторан современной бакинской кухни Zafferano в Lotte Plaza. Такой же открыт в Vegas на Каширке, он же будет во втором и третьем Vegas. Рестораны «Эдоко» — это японская еда по доступным ценам. По одному открыты в Lotte Plaza, один в Vegas, также мы их откроем во втором и третьем Vegas. Этот сетевой проект я планирую развивать по городу.

— Ресторанный бизнес для вас тоже искусство?

— Конечно. Нет смысла делать ресторан, который будет просто рестораном, будет приносить или не приносить какой-то доход. Для меня ресторан — это такая вещь, которая может отнять столько же времени, сколько Vegas, потому что он как живой организм. Каждый ресторан как новая песня: хочется, чтобы все было гармонично, красиво, вкусно, чтобы людям нравилось и они туда возвращались. Я сам являюсь самым постоянным клиентом своих заведений, ужинаю там почти каждый день и требовательно и критично отношусь к тому, что я же и сделал. Мне все время что-то не нравится, поэтому все время есть, что исправить, но это нормальный рабочий процесс.

— Почему возникла идея заняться ресторанным бизнесом?

— Я люблю находиться в уютной обстановке, а таких мест в Москве, как мне казалось, мало. Мне удалось вместе с моим архитектором, интерьерщиками создать такие пространства, которые ни на что не похожи, в которых хочется сидеть и не хочется из них уходить. Потому они хорошо работают. Идеальный пример — это Shore House, где все просто, белые цвета, домашняя мебель. В летнее время это, пожалуй, самый посещаемый ресторан в Москве — от 2 тыс. человек в день.

— Кто помогает вам разрабатывать проекты?

— За 11 лет работы у нас уже сформировалась команда, мы и ресторан можем сделать вместе, и гостиницу спроектировать вместе. Я сам принимаю в этом активное участие. И квартиру мою можем сделать вместе. Проектированием интерьеров мы занимаемся вдвоем с талантливым архитектором Алексеем Фурсовым, он меня отлично понимает. Но что касается наших глобальных проектов Vegas, «Твой Дом» или новый комплекс небоскребов, то их проектированием занимается архитектурное бюро KlingStubbins, с которым часто работает мой отец.

— Почему вы решили отказаться от управления вашими люксовыми бутиками?

— Это был стратегический шаг. В какой-то момент сместились наши интересы, потому что это отнимало много времени: логистика, перемены в мире моды — я не успевал за всем этим следить. Поэтому принял решение перевести этот бизнес из управленческого, где мы сами у себя арендуем площадь в «Крокусе» и управляем этими брендами, в отношения по принципу «арендатор-арендодатель». Некоторые бренды мы продали своим партнерам, что-то другим арендаторам, которые стали операторами этих же брендов на наших площадях. Сегодня все бренды сохранились, мы ничего не закрыли, просто теперь мы ими не управляем. У нас осталось порядка десяти магазинов из 75.

ЭТО СТИЛЬ РАБОТЫ МОЕГО ОТЦА — СТАВИТЬ ПЕРЕД КОМАНДОЙ С ПЕРВОГО ВЗГЛЯДА НЕВЫПОЛНИМЫЕ ЗАДАЧИ, В УСПЕХЕ КОТОРЫХ ОН УВЕРЕН

ФОТО: ПАВЕЛ ПОПОВ/РБК daily

МАНХЭТТЕН НА МКАД

— Какие необычные шаги вы предпринимаете для повышения посещаемости торговых центров?

— Мы делаем события. Если это «Крокус Сити Молл», то мы начинали с того, что делали Fashion Day, сейчас проводим Fashion Weekend. Привозим звезд, имеющих отношение к fashion. Если это Vegas, то мы придумали аллею славы. Первую звезду там получил Роберт де Ниро, вторую — Муслим Магомаев. Дальше мы стали привозить звезд, которые, как нам кажется, заслуживают звезду рядом с такими масштабными личностями. Это красная дорожка, большое количество людей, автографы. В тандеме это все работает на повышение посещаемости. Когда ты строишь на МКАД самый большой в стране ТЦ, это, с одной стороны, большой риск, но, с другой стороны, мы в себе уверены. Мы сразу закладываем туда компоненты, которые, как нам кажется, будут беспроигрышно привлекать туда народ. При выборе брендов у нас всегда такая политика, что не тот станет арендатором, кто больше заплатит, а тот, кто предоставит бренд, который мы сами хотим там видеть. Иногда мы даже идем на то, чтобы дать бесплатную аренду, потому что мы хотим, чтобы этот бренд был в нашем ТЦ. Бывает и такое, что есть бренд, который готов заплатить любые деньги, но мы не видим его присутствия в нашем ТЦ. Он к нам не попадет, даже если будет платить десятикратную аренду.

— Какие новые бренды планируете привлечь в строящиеся торговые центры?

— Все, что мы планируем, уже есть в первом Vegas, потому что практически любой бренд, который есть сегодня на рынке, уже присутствует и там. Однако из нового будут, например, детский центр развлечений Kidzania, а также полноценный магазин Victoria's Secret, который пока на рынок не вышел.

— Будет ли у сети торговых центров Vegas какая-то единая концепция или они будут отличаться?

— Каждый новый Vegas будет отличаться от предыдущего. Для первого была выбрана концепция создания тематических зон: там есть восточный базар, есть ночная улица Гинза — с небоскребами и мигающими экранами, есть ювелирная улица Gold Street, есть fashion-авеню, которая спроектирована специально для того, чтобы на ней размещались модные бренды. И, конечно, развлекательный парк аттракционов. Для нового Vegas мы выбрали тему Нью-Йорка. Здесь будет настоящая Таймс-сквер со всеми атрибутами этой площади: красной лестницей, треугольным зданием, всей рекламой, которая есть там сегодня — Coca-Cola, Sony и т.д. Ее мы планируем продавать рекламодателям. Будет Rockefeller Center с катком в полном объеме, фасадами Rockefeller Center высотой 40 м и искусственным небом. Конечно, будет и fashion-авеню, но, наверно, одним из наиболее интересных отличий будет расположенный на крыше самый большой кинотеатр в стране. В нем будет премьерный зал, где могут проходить премьеры фильмов, с отдельными лифтовыми и входными группами. Будет в нем и интересная концепция для детей — сеть Kidzania, это отдельный шопинг-центр для детей внутри шопинг-центра для взрослых. Такого торгового центра нет не только у нас в стране, его в принципе нет в мире, то есть это абсолютно новая форма шопинга, где, даже если ты не хочешь ходить по магазинам, тебе будет интересно.

— Что еще, кроме Vegas, вы планируете строить в ближайшее время?

— Мы планируем начать строительство комплекса из 14 небоскребов. В ближайшие годы построим три небоскреба. Всего у нас в проработке 1 млн кв. м. Площадь первых трех небоскребов составит 237 тыс. кв. м.

— В чем будет отличие этого проекта от «Москва-Сити»?

— Есть ключевые отличия. Наш квартал проектировался как единое целое — в одних руках живет весь проект, что отличает его от «Москва-Сити», где каждый девелопер проектирует свое здание. В «Сити» по большому счету нет общей концепции. Там не понимаешь, куда идти, откуда ты вышел, где оказался. Мы взяли за основу самый успешный город, где есть небоскребы — это Нью-Йорк, Манхэттен, где ровная система, где ты на просвет видишь каждую улицу и понимаешь, как пройти из здания в здание. В нашем проекте предусмотрена стилобатная часть высотой в два-три этажа, которая не позволит, чтобы здания давили на тебя. Сами же небоскребы будут посажены немножко глубже, что чисто психологически позволит не чувствовать себя среди этих зданий маленьким человечком.

— Когда это произойдет?

— В течение трех лет построим первые три здания.

— Какие дороги и подъезды вы планируете строить здесь?

— Прежде чем строить новое здание, мы делаем так, чтобы движение у нас было в полном порядке. Если мы здесь создадим пробку, то мы сами себе будем мешать. Для нас это очень важно. Поэтому мы продумали строительство всех необходимых дорог, разворота, сейчас эстакаду планируем, мост через реку обсуждаем, станция метро уже есть. Плюс ко всему будет подземный паркинг, также наземный паркинг на 10 тыс. машино-мест.

НЕВОЗМОЖНОЕ ВОЗМОЖНО

— Какие еще гостиницы кроме строящегося Holliday Inn на 1 тыс. номеров и действующего «Аквариума» откроются в «Крокусе»?

— Сегодня мы понимаем, что, когда в «Крокусе» проходят большие выставки, гостиничные операторы даже в городе поднимают свои цены, потому что номеров физически не хватает. Мы планируем JW Marriott на 250 номеров, это будет сосед Shore House, сейчас мы его как раз проектируем. Возможно, появится что-то еще, но не столь масштабное.

— Не слишком ли рискованно строить так много офисов за МКАД?

— Мы же не сразу 14 небоскребов построим. Сначала это будут три разнотипных здания: офисное, гостиничное и жилое. Построив их, мы поймем, как завершать основное строительство. Мы не в первый раз реализуем смелые проекты. Когда 11 лет назад мы начинали строить «Крокус Сити Молл», все эксперты говорили нам, что этот проект фатален и невозможно будет собрать люкс на МКАД. Но мы видим чуть-чуть дальше, чем многие наши конкуренты и эксперты. Считаю, что давать кому-то что-то просчитывать за тебя — это путь в никуда. Если слушать все время экспертов, ничего грандиозного не сделаешь. Кстати, это стиль работы моего отца — ставить перед командой с первого взгляда невыполнимые задачи, в успехе которых он уверен.

— Каковы финансовые показатели компании?

— Могу сказать, что благодаря открытию в 2010 году первого Vegas динамика роста у нас была даже в кризис. Сегодня мы также наблюдаем рост основных финансовых показателей. Выручка компании сегодня примерно 700—800 млн долл. в год. Могу сказать, что у нас всегда было очень размеренное распределение финансовых показателей: не было никаких особых всплесков ни по одному объекту. Мы потихонечку растем из года в год.

Я ПРЕДПОЧИТАЮ НЕ ОТДЫХАТЬ, ПОТОМУ ЧТО НА ОТДЫХЕ Я ЧУВСТВУЮ СВОЮ БЕСПОЛЕЗНОСТЬ, И ЧЕРЕЗ ДВА ЧАСА НА ПЛЯЖЕ ПОНИМАЮ, ЧТО ЗРЯ ТРАЧУ СВОЕ ВРЕМЯ

— Какова долговая нагрузка у компании сейчас?

— Порядка 1 млрд долл. Все эти кредиты привлечены на разный срок для каждого объекта.

— За счет каких средств в основном финансируются проекты компании — заемных или собственных?

— Примерно 30% идет за счет собственных средств, 70% — кредит.

— Кто ваши финансовые партнеры?

— Мы работаем со Сбербанком, отношения с которым сложились много лет назад.

— Где проще вести бизнес — здесь или в Азербайджане?

— Мне проще здесь, потому что я привык. В Азербайджане есть свои нюансы. Но бизнес — он везде бизнес, и деловые процессы везде примерно одинаковые. Хотя, например, в Америке, где я тоже вел бизнес, все сильно упрощено.

— Как в последнее время изменилась стоимость кредитов для Crocus Group?

— Пять лет назад, когда я начинал бакинский проект Sea Breeze, средняя процентная годовая ставка была 18%, что было убийственно для меня как для девелопера. Но сейчас нам удалось рефинансировать наш кредит под 7%. С появлением латвийского банка средняя ставка по портфелю у нас снизится.

— Часто ли вы кредитуетесь в Крокус-банке?

— Банк ведет свою коммерческую деятельность автономно. В связи с тем, что банк этот небольшой, он не может дать одному заемщику на руки больше 150 млн руб.

РБК daily
Среда, 14 ноября 2012 г. № 216 (1501)

ФОТО ДНЯ

Поднебесная конкуренция

В китайском Чжухае открылся международный авиасалон China Airshow 2012. На мероприятии Россия впервые представила свой новый пассажирский самолет Sukhoi Superjet-100 (SSJ-100). По словам президента отечественной ОАК Михаила Погосяна, компания собирается вывести эту машину на рынок Китая, подписав соответствующий контракт в начале 2013 года. Разработка же китайского ARJ-21, будущего конкурента SSJ-100, откладывается до 2014 года. Впрочем, в день открытия авиасалона китайская COMAC получила 50 контрактов на другой разрабатываемый ею узкофюзеляжный пассажирский самолет C919, который считается конкурентом отечественного МС-21.

ФОТО: EPA

Будущее системы «60-66» в последовательности

ИЗ ЛИЧНОГО АРХИВА

ДМИТРИЙ ИВАНЧЕНКО
руководитель практики «Нефтегаз и химия» Strategy Partners Group

В рамках модернизации правительство РФ ожидает увеличения глубины переработки нефти не менее чем до 85%. Для этого была разработана нынешняя система таможенных пошлин «60-66-90». Она принесла свои позитивные плоды, однако, чтобы процесс не замедлился, государству уже сейчас стоит определиться с дальнейшими шагами.

Система «60-66-90» — это модификация изначальной системы «60-66», которая предполагала отмену дифференцированных ставок таможенных пошлин на светлые и темные нефтепродукты и одновременное принятие общей ставки пошлины на уровне 66% от ставки пошлины на нефть. Нынешняя же система устанавливает экспортные пошлины на бензин/нафту в объеме 90% от пошлин на сырую нефть. «60-66-90» была введена в мае—июне 2011 года в целях снижения внутренних цен на бензин в качестве временной меры.

И теперь, по мнению вице-премьера Аркадия Дворковича, с учетом действующей запретительной ставки на экспорт светлых нефтепродуктов у компаний нет стимулов осуществлять глубокую переработку нефти. Расчеты «Транснефти» также свидетельствуют о недостаточности стимулов: при текущей ценовой конъюнктуре рынков экспортировать темные нефтепродукты намного выгоднее, чем нефть.

Запретительная пошлина на экспорт бензинов может тормозить «бензиновую» модернизацию заводов, так же как в свое время пониженная пошлина на темные нефтепродукты дестимулировала инвестиции в углубляющие процессы. Кроме того, уже в среднесрочной перспективе сохранение повышенной пошлины может привести к реальному дефициту бензинов в России, где в отличие от Европы именно бензин является основным моторным топливом, и модернизация направлена на обеспечение внутреннего рынка именно качественными бензинами.

Конечно, одномоментное снижение пошлин на бензины с уровня 90% до 66% приведет к росту внутренних цен, так как вырастет экспортная альтернатива (ввести запретительную пошлину просто, отменить — нет). Тем не менее в формировании внутренних цен на бензин участвует не только ставка экспортной пошлины. Рост внутренних цен в краткосрочной перспективе может быть сдержан более гибкой политикой в отношении акцизов, а в средне- и долгосрочной перспективе — повышением конкуренции на внутреннем рынке.

Наш анализ эффективности систем начисления пошлин показал, что при изначально планировавшейся системе «60-66» инвестиции в углубляющие процессы становятся экономически более привлекательными, а экономическая EBITDA растет пропорционально улучшению качества корзины нефтепродуктов.

Но наиболее оптимальным вариантом является выравнивание таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты и дальнейшее снижение пошлины на сырую нефть по мере модернизации российской нефтепереработки и одновременного реформирования системы налогообложения в сфере нефтедобычи.

Такой вариант простимулирует компании увеличить глубину переработки вместо строительства избыточных для мирового рынка и самой России мощностей по переработке нефти. В результате выиграют все заинтересованные стороны, так как российский рынок будет насыщен предложением высококачественных нефтепродуктов, а высокий уровень загрузки отечественных НПЗ обеспечит собственникам стабильные денежные потоки даже в условиях негативной конъюнктуры на мировом рынке нефтепереработки.

Что касается информации о потерях для бюджета, то часть из них стали результатом недополученной выгоды от обложения нефтедобычи, поскольку в системе «60-66» пошлина на экспорт сырой нефти была снижена примерно на 7%. Выпадение доходов бюджета прогнозировалось и нами, и рабочими группами Минэнерго, а потому было ожидаемым. Однако если изначально предполагалось, что за счет снижения рентабельности первичной перегонки некоторый объем сырой нефти уйдет с НПЗ на экспорт и таким образом удастся компенсировать выпадение, то из-за высоких цен на нефть первичная переработка оказалась рентабельной и даже мини-НПЗ работают с прибылью. По данным Росстата, объем первичной переработки нефти в стране за девять месяцев 2012 года вырос на 4,2%, или 8 млн т.

Необходимо иметь ввиду, что оценки Минфином потерь для бюджета в размере 1,6 млрд долл. также связаны с предоставлением дополнительных налоговых льгот некоторым месторождениям Восточной Сибири, Ямала, месторождениям высоковязкой нефти и «Татнефти» с «Башнефтью» для компенсации выпадающих доходов от внедрения системы «60-66».

При этом, по данным Минэнерго, рост инвестиций в отечественную нефтяную отрасль за первую половину 2012 года в результате внедрения системы налогообложения «60-66-90» составил 14% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года, или 1,5 млрд долл. Так, например, «Роснефть» за первое полугодие увеличила объем капитальных вложений в Upstream на 18%, ТНК-ВР – на 6%, а ЛУКОЙЛ — на 48%.

Из-за роста экспорта темных нефтепродуктов Минэкономразвития еще в марте предлагало повысить экспортные пошлины на темные нефтепродукты до 90% от пошлины на сырую нефть. Однако ключевым условием для достижения успеха при этом является необходимость со стороны государства заранее обозначить указанную политику на сближение пошлин и закрепить ее на законодательном уровне, поскольку даже Минэнерго согласно с тем, что в сфере расчета ставок экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты российские ведомства не всегда последовательны.

Как справедливо полагает Минэнерго, резкое изменение условий будет свидетельствовать о непоследовательности государственной политики, а эффект от системы «60-66» необходимо рассматривать в комплексе с результатами программы модернизации нефтеперерабатывающей отрасли России, увеличением инвестиций нефтяных компаний и влиянием на развитие добычи в стране. И год, пока действует режим «60-66», по мнению замминистра финансов Сергея Шаталова, недостаточный срок, чтобы делать какие-то определяющие выводы.

Китайская дилемма поколения Путина

ИЗ ЛИЧНОГО АРХИВА

ВИКТОР АВЕРКОВ
эксперт Центра проблемного анализа

Президент России Владимир Путин демонстрирует готовность сохранить в руках своих доверенных лиц пенсионного возраста управление государством до конца этого десятилетия. Однако для того, чтобы не возникло нового конфликта поколений, необходимо срочно прорабатывать механизмы преемственности и передачи власти.

Прикремлевский исследовательский институт ИСЭПИ рекомендует руководству страны провести досрочные выборы губернаторов в 30 регионах. Последнее позволило бы группе губернаторов, в том числе Сергею Собянину, оставаться главами субъектов до 2018 года, то есть выйти на выборы одновременно с главой государства. Синхронно Госдума приняла в первом чтении президентский законопроект, повышающий предельный возраст госслужащих до 70 лет. В законопроекте речь идет только о тех чиновниках, которые относятся к так называемой высшей группе должностей, — министрах, руководителях федеральных агентств и т.д.

Эти сигналы призваны успокоить старшее поколение государственных управленцев на фоне регулярной критики отдельных членов правительства. Ранее, особенно в период подготовки и проведения избирательной кампании, ближайшее окружение главы государства было обеспокоено своей судьбой. Путин постепенно продлевал сроки службы высших топ-менеджеров госкомпаний, однако ничего не обещал государственным чиновникам и региональным лидерам.

Важнейшей особенностью трех указанных групп — глав госкомпаний, глав регионов и системообразующих чиновников — является их возраст, который в большинстве случаев превышает 50 лет, и даже 60. Эти люди принадлежат к поколению Путина, в отличие от основного состава российского кабинета министров, который моложе.

Путин направил сигналы своему поколению управленцев, призвав их удерживать основные рычаги власти в стране еще как минимум в течение пяти лет. Наоборот, правительству, основной состав которого моложе на целое поколение, прочат отставку. Именно так теперь стараются интерпретировать и отставку Анатолия Сердюкова, увязав ее с неэффективностью Дмитрия Медведева в его бытность президентом. Против Сердюкова объединились высокопоставленные лоббисты ВПК, включая силовиков поколения Путина, Сергея Иванова и Сергея Чемезова.

В связи с этим некоторые эксперты заговорили о возвращении к кадровому застою, который привел к саморазрушению СССР. Однако следует вспомнить, почему в конце 1960-х годов руководство страны отказалось от передачи власти следующему поколению и сохраняло ее вплоть до собственной физической смерти. На самом деле руководство СССР осознавало необходимость передачи власти и управляемой эволюции режима, она стояла в повестке дня многочисленных заседаний Политбюро. В правящих кругах было решено развернуть режим в сторону социал-демократии, а позже — рыночной демократии. Однако если узкий круг высшего правящего слоя СССР сознательно подошел к переменам, то ни основной костяк управленческого аппарата, ни масса населения к ответственности за перемены готовы не были. Эволюционной смене руководства страны помешал конфликт идеологий, наложившийся на конфликт поколений.

В конце 1990-х годов Борис Ельцин учел негативный опыт смены поколений в руководстве СССР, поэтому, покидая по состоянию здоровья Кремль, он оставил рычаги контроля и обеспечения преемственности. Сам он смог практически полностью отойти от дел (во многом из-за состояния здоровья), а «присматривать» за новым главой государства были оставлены председатель правительства и руководитель администрации президента.

И теперь пресс-секретарь президента Дмитрий Песков на протяжении почти недели говорил про проблемы со здоровьем у Путина. Возможно, это признак того, что глава государства начал изучать варианты собственной операции «преемник».

Для Путина наиболее подходящим примером транзита власти является китайская модель. В соответствии с ней уходящий руководитель еще год-два после передачи политического поста сохраняет главную «стабилизирующую» должность — председателя Центрального военного совета. России пора задуматься над созданием такой же позиции, на которой человек не занят оперативным управлением, но сохраняет реальные рычаги обеспечения устойчивости власти и поддержания равновесия интересов групп влияния.

В противном случае в 2016—2017 годах руководство страны встанет перед дилеммой еще одного продления полномочий действующего «болеющего» руководителя. И тогда неминуемо столкнется с обостренным конфликтом поколений во всех сегментах власти.

ВИТАЛИЙ ЕРЕМЕЕВ,
заместитель министра экономического развития Калужской области

ИЗ ЛИЧНОГО АРХИВА

Инвестиции без компетенций

Россия постепенно восстанавливается после кризиса конца 2000-х. Несмотря на высокие цены на нефть, темпы экономического роста говорят об одном — старая экстенсивная модель развития, основанная на минеральных ресурсах, себя исчерпала. Необходимо искать новые пути развития, которые позволят стране дать ответ на новые вызовы десятилетия. Эти пути в первую очередь связаны с тотальной модернизацией экономики, повышением производительности труда, формированием новых уникальных страновых компетенций. Важным условием развития экономики является привлечение инвестиций — в том числе прямых иностранных. Именно они обеспечивают глобальный трансфер технологий.

Несмотря на все успехи российской экономики по объему привлеченных прямых иностранных инвестиций, нам есть, куда расти. Если обратиться к статистике, то в 2011 году было привлечено 18,4 млрд долл., за полгода 2012-го — 7,6 млрд долл. При этом на долю трех направлений: обрабатывающие производства (25,45%), добыча полезных ископаемых (25,13%) и операции с недвижимостью (17,62%) — пришлось более 67% от общего объема прямых иностранных инвестиций.

Для того чтобы эффективно привлекать инвестиции, надо честно ответить на вопрос: где находится Россия на мировой экономической карте? Наиболее актуальные в России виды инвестиций — для доступа к ресурсам и для доступа к рынку, на данный момент быстро развивающемуся во многом благодаря тем же ресурсам. Необходимо честно признать, что в стране осталось очень мало компетенций — уникальных знаний и опыта в отраслях, которые востребованы глобальным рынком. И сейчас мы находимся на этапе привлечения инвестиций для насыщения внутреннего рынка. Это не хорошо и не плохо. Это факт.

Только поняв текущую ситуацию, можно определить, на какие ресурсы и компетенции необходимо опираться при реализации экономической политики. Развивая имеющиеся возможности, необходимо, как в пазле, добавлять недостающие элементы для создания целостной картины. Важным элементом в этой конструкции являются инновации, которые позволяют не упустить время технологического скачка.

Однако с точки зрения сложившейся политической ситуации и межбюджетных отношений в краткосрочной перспективе у региональных властей нет стимулов привлекать инвестиции. На это есть несколько причин.

Одним из важных факторов для принятия решения о размещении предприятия является наличие необходимых коммуникаций: воды, канализации, газа, электричества. Для строительства этих коммуникаций требуются достаточно серьезные финансовые ресурсы, которые регионам взять негде. Из бюджета их выделить нельзя — сразу сократится финансирование социальной сферы. Привлечь в виде заемных средств тоже сложно, учитывая негативное отношение к большому государственному долгу Министерства финансов России. А нагрузка по последующему обслуживанию долга не даст ощутимых социальных результатов от инвестиций.

В межбюджетных отношениях в России есть масса различных механизмов по перераспределению доходов федерального бюджета (в основном нефтегазовых). Одним из таких механизмов являются дотации на выравнивание бюджета. Это такая форма социальной справедливости, когда субъекты получают деньги для поддержания минимального социального уровня. Но при этом каждый раз, когда субъект размещает на своей территории производство, он увеличивает свой налоговый потенциал, тем самым снижая дотацию на выравнивание. То есть живые деньги из федерального бюджета сегодня заменяются налоговыми поступлениями завтра. Если учесть еще и обслуживание долга, картина для региональных властей престает быть безоблачной.

Вторым механизмом распределения средств федерального бюджета являются субсидии на софинансирование мероприятий. Уровень софинансирования опять же определяется исходя из налогового потенциала. Чем он выше, тем меньше софинансирование из федерального бюджета и тем больше денежных вложений приходится на региональный бюджет.

При этом, как показывает практика Калужской области, налоги от новых предприятий распределяются в пропорции 2 к 1 в пользу федерального бюджета.

Налоговую отдачу от инвестиций регион может почувствовать только через три-четыре года, когда предприятие построится и выйдет на полную мощность. Этот временной период приблизительно равен выборному циклу. Вот и получается, что регионам привлекать инвестиции невыгодно. Делают это лишь те регионы, где существует стратегическое видение развития и понимание того, что стратегический выигрыш гораздо важнее тактического.

Федеральная власть прилагает усилия для поддержки регионов в строительстве инфраструктуры. Но парадокс заключается в том, что меры, направленные на повышение эффективности бюджетных расходов, как раз и работают неэффективно. Существующие механизмы в виде Инвестиционного фонда и субсидирования — это громоздкий комплекс процедур по согласованию и проверке сроков и документов.

Для выхода из этой ситуации регионам необходимо дать больше свободы и софинансировать только успешные проекты, которые уже доказали свою эффективность налогами в федеральный бюджет.

Этот механизм может работать следующим образом. Регионы вкладывают средства в инфраструктуру и привлекают инвесторов. После того как новое предприятие начало платить налоги, в том числе и в федеральный бюджет, регион может получить компенсацию своих расходов на создание инфраструктуры. Рассчитываться она будет от объемов выплаченных предприятиями федеральных налогов.

Такая схема выгодна всем — и федеральной власти, и региональной. Федеральный бюджет получает дополнительные доходы и снижает риски по эффективности затрат до нуля. А региональная власть получает новые рабочие места, новую налогооблагаемую базу и возможность снизить свои затраты на инвестиционную деятельность, а высвободившиеся средства направить в социальную сферу.

Что касается второго вопроса, зачем нам нужны инвестиции, то я для себя давно на него ответил. Я люблю Калугу, Калужскую область. Это то место, где я родился и вырос. И я хочу, чтобы здесь выросли мои дети и внуки. Выросли в культурном, цивилизованном, гостеприимном и безопасном городе, где созданы все условия для раскрытия их таланта.

ЦИТАТА ДНЯ

«Очевидно, что скандал с Сердюковым ему навязан. Произошла десакрализация альфа-самца руководящей стаи. Важнейшее решение о снятии руководящего человека было ему навязано. Лично Путина эпоха кончается, но те люди, которые его поставили, думают о продолжении банкета. По-моему, он впервые начал задумываться, что вот эту пожизненную дистанцию, которую он для себя отметил, ему будет трудно удержать».

Андрей Пионтковский, ведущий научный сотрудник Института системного анализа РАН, член Координационного совета оппозиции. Радиостанция «Финам FM», программа «Реальное время»

Мир в ТНК-ВР

Акционеры сняли судебные претензии друг к другу

Совладельцы ТНК-ВР — британская ВР и консорциум AAR — достигли соглашения об урегулировании всех судебных претензий. Речь идет о разбирательствах не только в Стокгольмском арбитраже, но и в российских судах. Условие завершить все судебные баталии между акционерами могла поставить «Роснефть», будущий покупатель ТНК-ВР. Источник РБК daily, знакомый с ходом переговоров, отметил, что за урегулирование судебных тяжб AAR получит от ВР «значительную денежную сумму».

Соглашение предусматривает немедленное разрешение обеим сторонам рассматривать новые возможности и партнерства для ведения нефтегазового бизнеса на территории России и Украины вне рамок ТНК-ВР, отмечают компании. Стороны подтвердили намерение конструктивно взаимодействовать между собой и с компанией «Роснефть» для успешного завершения сделок по продаже своих долей в ТНК-ВР.

«Мы достигли соглашения, которое будет выгодно обеим сторонам, — сказал главный управляющий директор AAR Стэн Половец. — Урегулирование всех спорных вопросов позволит AAR и ВР сосредоточиться на закрытии сделок с «Роснефтью» и обеспечении дальнейшей работы ТНК-ВР на уровне мировых стандартов в период предстоящих изменений в акционерной структуре компании».

В настоящее время в Стокгольмском арбитраже рассматривается иск AAR против ВР. Консорциум считал, что их партнеры по совместному предприятию нарушили акционерное соглашение (они могут работать в России и на Украине только через ТНК-ВР), заключив в январе 2011 года договор с «Роснефтью». Тогда ВР и «Роснефть» объявили о взаимном обмене акциями и о совместном освоении российского шельфа Арктики. Эта сделка не состоялась, а судебное разбирательство продолжается.

ФОТО: АНДРЕЙ КУЛЬГУН/РБК daily

Роберт Дадли, главный исполнительный директор ВР, некогда возглавлявший ТНК-ВР, должен быть доволен окончанием споров с AAR

В свою очередь, британская компания подала иск в Стокгольме против компании «Ренова» Виктора Вексельберга (входит в AAR), поскольку она владеет газовыми и газораспределительными активами и топливозаправочным комплексом «Кольцово», что также может нарушать акционерное соглашение ТНК-ВР. Ход и детали судебных разбирательств стороны не раскрывали и не комментировали.

Помимо этого, в российских судах сейчас рассматриваются иски миноритариев «ТНК-ВР Холдинга» из Тюмени против членов совета директоров компании Питера Чероу и Ричарда Слоана (представляют в совете интересы ВР), а также к ВР plc и ВР Russian Investments Ltd. Миноритарии считают, что ответчики не учли интересы ТНК-ВР, заключив договор с «Роснефтью». Размер ущерба, оцененный истцами, неоднократно пересчитывался и доходил до 500 млрд руб. Подозревали, что за действиями миноритариев стоит AAR, но консорциум это всегда опровергал. Теперь же, после того как ВР и AAR пошли на мировую, источник РБК daily, знакомый с ситуацией, говорит, что стороны «договорились об урегулировании всех судебных споров, включая и процесс в Тюмени». По словам другого источника, за урегулирования судебного спора в арбитраже AAR получит от ВР «значительную денежную сумму», впрочем, ее размер не уточняется.

ЗА УРЕГУЛИРОВАНИЕ СУДЕБНОГО СПОРА В АРБИТРАЖЕ AAR ПОЛУЧИТ ОТ ВР «ЗНАЧИТЕЛЬНУЮ ДЕНЕЖНУЮ СУММУ», ВПРОЧЕМ, ЕЕ РАЗМЕР НЕ УТОЧНЯЕТСЯ

«Представители Андрея Прохорова и других миноритариев «ТНК-ВР Холдинга» должны отказаться от своих исков, которые не имеют никаких правовых перспектив, — сказал РБК daily Константин Лукоянов, адвокат, представляющий ВР. — Они были поданы в рамках акционерного конфликта в ТНК-ВР. В настоящее время основные акционеры этот конфликт уже урегулировали». Со своей стороны, партнер «Линии права» Дмитрий Чепуренко (представляет интересы миноритариев) сказал РБК daily, что миноритарии пока не рассматривают возможность отказа от иска к ВР и ее менеджерам.

Руководитель практики M&A и корпоративного права Art de Lex Максим Никитин не исключает, что урегулирование судебных споров между акционерами ТНК-ВР было условием «Роснефти» по покупке их долей. «ТНК-ВР вполне могла быть вовлечена в эти споры в качестве третьего лица или на стороне одного из партнеров. Соответственно, стоимость приобретаемого актива для «Роснефти» могла бы снизиться в будущем, — рассуждает юрист. — С другой стороны, судебные риски снижают стоимость компании, а так как продавцы заинтересованы в ее максимизации, у них, соответственно, должно быть намерение эти риски снизить, урегулировав споры». Кроме того, одно из разбирательств затрагивает саму «Роснефть», и в случае своего проигрыша ВР могла бы рассматривать вариант разделения потерь с «Роснефтью» как вторым участником сделки, добавил г-н Никитин.

ГАЛИНА СТАРИНСКАЯ

ЭКСПОРТ НЕФТИ ПО ИТОГАМ ГОДА НЕ ИЗМЕНИТСЯ

Минэнерго прогнозирует, что экспорт нефти из России по итогам 2012 года останется на уровне прошлого года. Об этом журналистам сообщил заместитель министра энергетики Юрий Сентюрин. «Ни роста, ни падения не будет, цифра одна и та же», — сказал он. По данным Минэнерго, добыча нефти и газового конденсата в России в 2011 году выросла по сравнению с 2010 годом на 1,2%, до 511,3 млн т, экспорт снизился на 1,3%, до 241,8 млн т. РБК daily

СОБЫТИЯ

ТРЕТЬЯ «ДОЧКА» КЭС ПЕРЕХОДИТ НА ГАЗ ТНК-ВР

Вслед за ТГК-9 и Волжской ТГК, которые в понедельник сообщили о переходе на газ ТНК-ВР, подобное решение приняла и ТГК-5. Генерирующая компания планирует закупать газ на сумму до 6 млрд долл. у «СЛ-Трейдинг» (входит в ТНК-ВР). В декабре акционеры рассмотрят контракт сроком до 2030 года. Поставки начнутся с 2013 года — тогда ТГК-5 планирует приобрести до 259 млн куб. м газа, а к 2020 году объемы вырастут до 1 млрд куб. м в год. Из четырех генерирующих «дочек» КЭС это уже третья компания, перешедшая на газ ТНК-ВР. По словам источника РБК daily, близкого к «КЭС-Холдингу», последняя — ТГК-6 — пока не планирует этого. **РБК daily**

TOTAL НЕ ПЛАНИРУЕТ ПРОДАЖУ ДОЛИ В ШТОКМАНЕ

Глава французской Total Кристоф де Маржери сообщил, что компания не планирует продажу своей доли в Штокмановском проекте. Стоит отметить, что в июле истек срок действия акционерного соглашения компании Stokman Development AG. После чего иностранные партнеры — норвежская Statoil и Total — отказались пролонгировать договор, сославшись на то, что на рынке сложилась неблагоприятная конъюнктура. Доля Statoil была выкуплена «Газпромом» в сентябре. В свою очередь, финансовый директор Total Патрик де ля Шевардье заявил, что французская компания сохраняет интерес к Штокману. **РБК daily**

РБК daily
Среда, 14 ноября 2012 г. № 216 (1501)

СОБЫТИЯ

«СЕВЕРСТАЛЬ» ОБЕЩАЕТ ДИВИДЕНДЫ

Совет директоров «Северстали» рекомендовал акционерам выплатить дивиденды за третий квартал 2012 года в размере 3,18 руб. на акцию, сообщается в материалах компании. Всего на выплату дивидендов может быть направлено 2,66 млрд руб. По сравнению с третьим кварталом 2011 года размер дивидендов может уменьшиться на 5%. За первый квартал текущего года акционеры «Северстали» утвердили дивиденды в размере 4,07 руб. за акцию, по итогам шести месяцев (за второй квартал) — 1,52 руб. за акцию. **РБК**

РЖД ПРОДАЮТ ЦППК

Аукцион по продаже 25% минус три акции ОАО «Центральная пригородная пассажирская компания» (ЦППК), принадлежащих РЖД, запланирован на 21 декабря 2012 года, сообщается в конкурсной документации. Начальная цена пакета составляет 769 млн руб. Заявки от потенциальных участников принимаются с 14 ноября по 17 декабря текущего года. **РБК**

АВИАКОМПАНИИ ПОКАЗЫВАЮТ РОСТ

Авиакомпании России в январе—октябре 2012 года увеличили перевозки пассажиров на 15,5% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, до 63,2 млн человек, сообщает Росавиация. В октябре авиакомпании перевезли 6,34 млн пассажиров (рост на 18,6% по сравнению с октябрем 2011 года). **Прайм**

ФАС обсчитала вагоны

Антимонопольная служба оштрафовала РЖД на 2,24 млрд рублей

ФОТО ИТАР-ТАСС

РЖД напоминают ФАС, что у компании не осталось собственных вагонов

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) впервые применила санкции в отношении «Российских железных дорог». Компанию оштрафовали на 2,24 млрд руб. за отказ обслуживать российских грузоотправителей. РЖД, для которых этот штраф является самым крупным в истории, собираются оспорить решение ФАС.

Глава ФАС Игорь Артемьев в сентябре обещал активнее бороться с монополизмом РЖД. На подготовку ушло больше месяца: вчера антимонопольное ведомство оштрафовало железнодорожную компанию на 2,24 млрд руб. «за злоупотребление доминирующим положением на товарном рынке перевозок грузов железнодорожным транспортом по территории РФ». Дело в отношении РЖД было возбуждено по результатам рассмотрения поступивших в ФАС материалов от компаний-грузоотправителей и прокуратуры.

«В обращениях указывалось на значительный рост совокупных транспортных затрат, связанных с перевозками грузов железнодорожным транспортом общего пользования, увеличение размера нерегулируемой «вагонной составляющей», неполное согласование или отказ от согласований заявок на перевозку грузов на основаниях, не предусмотренных действующим законодательством», — отметили в ФАС.

Представитель РЖД пояснил, что компания еще не получила предписание антимонопольной службы. «Однако после его получения в течение десяти дней в арбитражный суд будет подано заявление о его обжаловании», — отметил представитель компании. В РЖД напоминают, что у компании не осталось собственных вагонов: согласно постановлению правительства они стали собственностью дочерних структур, а значит, вышли из регулируемого тарифного сектора. «Принуждение компаний, ставших собственниками вагонов, предоставлять вагоны по регулируемым ценам в качестве вагонов инвентарного парка перечеркнет уже принятые и выполненные государственные решения по выводу инвентарного парка из регулируемого сектора», — отмечают в РЖД.

РЖД, ДЛЯ КОТОРЫХ ЭТОТ ШТРАФ ЯВЛЯЕТСЯ РЕКОРДНЫМ, СОБИРАЮТСЯ ОСПОРИТЬ РЕШЕНИЕ ФАС

И хотя размер штрафа является рекордным для железных дорог, эксперты уверены, что ФАС еще рано праздновать победу. Директор аналитического департамента ГК «Регион» Валерий Вайсберг напоминает, что антимонопольщики нередко штрафуют компании группы РЖД на менее значимые суммы, однако железнодорожники, как правило, успешно оспаривают эти санкции в суде. Игорь Артемьев ранее признавал, что в 2011 году ФАС не удалось выиграть ни одной судебной тяжбы против РЖД, тогда как в среднем антимонопольное ведомство доказывает свою правоту в 85% дел.

СЕРГЕЙ КОЛОБКОВ

Buy-back. Перезагрузка

«Уралкалий» скупит с рынка до 7,5% собственных бумаг

Не успев в полном объеме потратить отведенные на buy-back деньги, «Уралкалий» решил продлить программу обратного выкупа акций и GDR еще на год и на неизрасходованные 1,6 млрд долл. докупить еще до 7,5% своих бумаг. Но, возможно, на этом приятные сюрпризы для акционеров не заканчиваются: buy-back не исключает возможную выплату спецдивидендов.

Совет директоров «Уралкалия» вчера принял решение возобновить программу выкупа акций и GDR. Предыдущий buy-back проходил в течение года и закончился 6 октября 2012-го. За это время «Уралкалий» успел скупить в России и на Лондонской фондовой бирже своих бумаг на 863,3 млн долл. из запланированных 2,5 млрд долл. Оставшиеся 1,636 млрд долл. «Уралкалий» и собирается направить на дальнейший выкуп своих бумаг на внебиржевых рынках (за исключением США) и на Лондонской бирже в течение следующего года (с 13 ноября 2012-го по 13 ноября 2013 года).

Запуск программы не означает, что «Уралкалий» потратит на buy-back всю заявленную сумму, прокомментировал директор по экономике и финансам компании Виктор Беляков, реальный объем выкупа будет зависеть от конъюнктуры рынка. Цель же компании — исключить спекулятивные настроения на рынке по поводу «Уралкалия», объяснил он. За последний месяц котировки компании снизились в Лондоне на 6,9%.

С момента запуска первой программы buy-back «Уралкалий» уже выкупил обратно 4,1% своих бумаг и погасил их летом 2012 года в ходе реорганизации. При текущих котировках компании зарезервированных 1,6 млрд долл. хватит на скупку еще до 7,5% акционерного капитала. «При условии получения необходимых корпоративных одобрений и выполнения соответствующих корпоративных процедур» компания погасит и эти бумаги, заявили в «Уралкалии».

Ранее в качестве альтернативы buy-back менеджмент «Уралкалия» называл специальные дивиденды. Однако, как отметил Виктор Беляков, решение о проведении обратного выкупа не снимает вопроса спецдивидендов, компания может вернуться к этой идее до конца года. «На балансе компании скопилось почти 1,6 млрд долл. кэша, — напоминает аналитик Raiffeisenbank Константин Юминов. — Если до конца года на buy-back компания потратит не слишком большой объем средств, она вполне может позволить себе специальные дивиденды». «Уралкалий» собирается перераспределять излишки денежных средств в сторону акционеров, подтвердил Виктор Беляков.

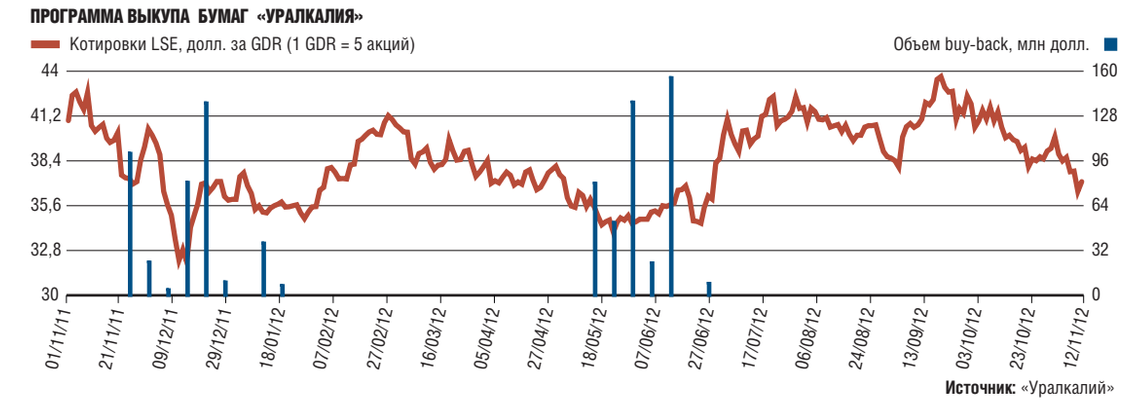
Под buy-back компания готова привлекать заемные средства. Чистый долг «Уралкалия» на конец июня составлял 0,8 EBITDA, что ниже целевого соотношения. Менеджмент считает, что за счет программы buy-back уровень чистой задолженности «Уралкалия» будет держаться в пределах 1—2 EBITDA.

«В результате обратного выкупа и последующего погашения бумаг увеличивается чистая прибыль на акцию, что повышает доверие к компании со стороны инвесторов и приводит к росту рыночной стоимости», — напоминает аналитик ИФК «Солид» Елена Юшкова. К тому же данная процедура демонстрирует участникам рынка веру руководства в надежность компании. Поэтому следует ждать роста котировок «Уралкалия». В прошлом году на новости buy-back они повысились почти на 20% всего за несколько дней.

Вчера «Уралкалий», который большую часть дня торговался в красной зоне, после раскрытия информации о возобновлении программы обратного выкупа начал прибавлять. Цена закрытия составила 37,24 долл. за GDR, что на 0,4% превышает цену закрытия понедельника. Индекс FTSE All-Share по итогам дня прибавил 0,26%.

ОЛЕСЯ ЕЛЬКОВА

ПРОГРАММА ВЫКУПА БУМАГ «УРАЛКАЛИЯ»



Источник: «Уралкалий»

«Настюша» теперь большая

Компания намерена выпускать половину хлеба в столичном регионе

Как стало известно РБК daily, зерновая компания «Настюша» собирается построить на территории Новой Москвы крупнейший в стране комплекс по выпуску хлеба. Его производственные возможности втрое превысят текущие совокупные мощности семи хлебозаводов компании. Одно предприятие сможет почти наполовину удовлетворять потребности жителей московского региона в хлебе. Участники рынка озабочены грандиозными планами конкурента, поскольку это создаст угрозу продовольственной безопасности столичного региона.

ФОТО ИТАР-ТАСС

Каждая вторая булка в столичном регионе будет производства компании «Настюша»

Вблизи Южного Бутово зерновая компания «Настюша» намерена построить крупнейший в столичном регионе производственно-логистический комплекс по выпуску хлеба, рассказали менеджеры двух хлебопекарных предприятий. В самой «Настюше» РБК daily подтвердили, что планируется создать производственный комплекс под рабочим названием «Трансформер», который будет включать элеватор на 150 тыс. т зерна единовременного хранения, мельничный комбинат мощностью переработки 1500 т зерна в сутки, завод по выпуску 1500 т хлеба, хлебобулочных и кондитерских изделий в сутки, а также транспортно-логистический центр. К площадке планируется провести железнодорожную ветку. В проект собираются инвестировать порядка 300 млн долл.

Для сравнения, потребление хлеба и хлебобулочных изделий в Москве и области, по данным Росстата, составляет 2300 т в сутки. Участники рынка оценивают объем потребления в 3600 т в сутки с учетом деятельности частных пекарен и поставок из соседних регионов.

В компании воздержались от комментариев о сроках строительства объекта. Хотя летом этого года представители «Настюши» рассказывали РБК daily, что мощности Московского комбината хлебопродуктов (МКХ) через два года наряду с другими столичными предприятиями «Настюши» будут переведены на территорию Новой Москвы.

Для будущего комплекса компания арендовала сроком на 49 лет участок площадью 60 га примерно в 15 км от МКАД. Для сравнения, Московский комбинат хлебопродуктов, на территории которого «Настюша» строит жилье, располагается на 40 га.

Реализация масштабного проекта позволит выпускать хлебную и кондитерскую продукцию с минимальной себестоимостью, объяснили в компании. Новое предприятие «возьмет на себя весь объем, который сейчас выпускают все предприятия «Настюши», рассказали в компании. Сейчас все хлебозаводы компании способны совокупно выпускать порядка 500 т продукции в сутки.

На территории своих действующих предприятий «Настюша» намерена реализовать девелоперские проекты, аналогичные «Царицыно», сообщили в правительстве Москвы. Компания заинтересована вывести свои предприятия за МКАД и застроить освободившиеся площадки жилой и коммерческой недвижимостью, но столичные власти пока не разрешили изменить статус промышленных земель, добавил собеседник РБК daily.

Производители хлеба столичного региона уже высказывали свою озабоченность подмосковным чиновникам по поводу планов «Настюши». Сейчас предприятия «Настюши» наряду с Хлебозаводом № 28 предлагают наиболее низкие цены на хлеб в московском регионе, говорится в материалах Союза производителей Московской области. По оценкам ассоциации, розничные цены от предприятий «Настюши» на полках сетевой торговли в Московской области ниже, чем у других производителей Московской области, более чем на 20%. Такая активность со стороны зерновой компании приводит к вытеснению с рынка Москвы и Московской области мелких и средних предприятий, к которым относится большинство производителей хлеба региона. По оценке Союза производителей Московской области, по итогам 2011 года на рынке Москвы «Настюша» является лидером рынка с долей 36,2%, на рынке Московской области занимает второе место с долей 8,3%.

Представитель Российского союза пекарей Василий Молодых опасается за продовольственную безопасность столичного региона. Новое предприятие может занять доминирующее положение в регионе, но в случае остановки предприятия по какой-либо причине миллионы людей могут остаться без хлеба, указывает эксперт.

АЛЕКСЕЙ КУЗЬМЕНКО, НИКОЛАЙ МИХАЛЕВ

СПИРТ ОСТАНЕТСЯ У ЧАСТНИКОВ

Комитет Госдумы по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству рекомендовал нижней палате парламента отклонить в первом чтении проект закона «О государственной монополии на производство и оборот этилового спирта». Члены профильного комитета посчитали, что введение госмонополии на производство и оборот этилового спирта одновременно должно сопровождаться повышением эффективности госконтроля за производством, оборотом, качеством и безопасностью этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции. Однако в проекте закона отсутствуют нормы, предусматривающие осуществление госконтроля за объемами производства, поставки и закупки этилового спирта. В комитете также опасаются, что его принятие может повлечь рост нелегального производства и оборота спирта, что не только не будет способствовать снижению контрафакта и алкоголизации населения, но и повлечет нанесение ущерба экономическим интересам государства. Законопроект о спиртовой госмонополии был внесен депутатами от «Справедливой России» Сергеем Мироновым, Николаем Левичевым, Михаилом Емельяновым и Федотом Тумусовым. Бизнес-ТАСС

Минздрав провалил тест на ВИЧ

Старую команду министерства подозревают в распиле денег на профилактике СПИДа

Генпрокуратура просит возбудить уголовное дело против реформированного Минздравсоцразвития о халатности. Ведомство подозревают в том, что в 2011 году вдвое была завышена стоимость госконтракта на информационную кампанию по профилактике ВИЧ. Тендер тогда выиграла организация, взявшаяся выполнить работу за 21,5 млн руб., тогда как один из участников аукциона брался сделать это за 7 млн руб. Год назад по поводу этих торгов в Генпрокуратуру обратилась правозащитная организация «Агора», обвинившая помощника главы Минздрава в аффилированности с победителем.

Проверка Генпрокуратуры выявила, что должностные лица министерства заключили госконтракт по цене, превышавшей более чем в два раза предложение другого участника конкурса. В сообщении ведомства говорится, что конкурс выиграла организация, предложившая контракт на 21,5 млн руб., в то время один из трех участников предлагал выполнить работы за 7,4 млн руб. Результаты проверки Генпрокуратура направила в Следственный комитет для «решения вопроса о возбуждении уголовного дела».

Вчера Минздрав распространил сообщение, что данный госконтракт «был заключен, оплачен и полностью исполнен Минздравсоцразвития России в 2011 году». Контракт Минздраву как правопреемнику Минздравсоцразвития не передавался, утверждают в министерстве.

Этими торгами Генпрокуратуру еще год назад попытались заинтересовать правозащитники. Организация «Агора» 10 ноября обратилась туда с просьбой проверить возможную коррупционность сделки. В своем письме «Агора» отмечала, что выигравшее тот конкурс ООО «Тушарп» было зарегистрировано в апреле 2010 года, причем одним из учредителей фирмы является юридическое лицо, зарегистрированное на Сейшельских островах.

Правозащитники обращали внимание правоохранительных органов, что помощник министра здравоохранения Татьяны Голиковой София Малявина и гендиректор, и один из учредителей ООО «Тушарп» являются выпускниками Тольяттинской академии управления, затем вместе работали в одном периодическом издании. В «Агоре» РБК daily заявили, что эти люди знакомы и связаны. Свои источники информации в «Агоре» не раскрывают.

Во вчерашнем сообщении Генпрокуратуры речь идет именно об этой истории, убежден председатель объединения «Агора» Павел Чиков. «Тогда мы получили формальный ответ от Генпрокуратуры, и, по-видимому, наше сообщение было положено под сукно до лучших времен», — рассказал он РБК daily.

На что были потрачены выигранные в тендере 21,5 млн руб., связанные с тематикой ВИЧ, организации не знают. «Пациентские организации утверждали, что Минздрав с ними никак не взаимодействовал и единственным, что они смогли обнаружить из следов той информационной кампании, была пара билбордов в Москве», — говорит г-н Чиков.

Не имеет представления, на что потрачены эти деньги, и представитель Национального форума НКО, работающих в области ВИЧ/СПИДа в России, Эльвира Демьяненко. «С нами никто не связывался и не консультировался», — говорит она. Компания с пациентскими организациями и специализированными фондами не связывалась, подтверждает и директор организации «Сообщество людей, живущих с ВИЧ» Сергей Смирнов. В Минздраве, впрочем, прошла встреча с экспертами, которым предлагали направить свои предложения, рассказал г-н Смирнов. «Но сделано это было для проформы, ни одного предложения они не учли», — сетует он.

Минздрав просили изменить подход к информационной кампании: неэффективно тратить деньги на послания для всех без разбора, говорит г-н Смирнов. «Следует обращаться к каждой из уязвимых групп населения, например отдельно к потребителям наркотиков, коммерческим секс-работникам, мигрантам, — объясняет эксперт. — Да и сам подход, когда социальную работу кладут на рельсы коммерческого заказа, неправилен».

При этом, добавляет г-жа Демьяненко, уязвимые группы населения в нашей стране почти полностью остались без поддержки: все международные проекты закрылись и ведет работу только НП «ЭСВЕРО», но им не под силу охватить всю Россию.

МАРГАРИТА ПАРФЕНЕНКОВА

ЛЕКАРСТВАМ ПОЗВОЛЯТ ПОДОРОЖАТЬ

Новая методика установления цены на жизненно важные лекарства зарегистрирована в Минюсте. Сообщение об этом появилось на сайте Минздрава во вторник. Этого события фармрынок ждал несколько недель. Новая методика позволит российским фармпроизводителям перерегистрировать цены на эти препараты с учетом уровня инфляции. За последние два года у отечественных компаний такой возможности не было. Для зарубежных компаний учесть инфляцию в своих ценах методика не позволяет. Заявляемая цена иностранных фармпроизводителей, говорится на сайте Минздрава, не может превышать минимальную цену в стране-производителе и в других странах, где реализуется лекарственный препарат. В Федеральной службе по тарифам уточнили, что индексация предельных цен российских производителей на прогнозный уровень инфляции будет возможна с 1 января 2013 года до 1 октября 2013 года. Как рассказали РБК daily опрошенные фармпроизводители, в своих заявлениях они просят повысить цены на 6%. РБК daily

Строительный рекорд Вексельберга

Финансовые показатели «Ренова-Стройгруп» оказались лучше ожиданий рынка

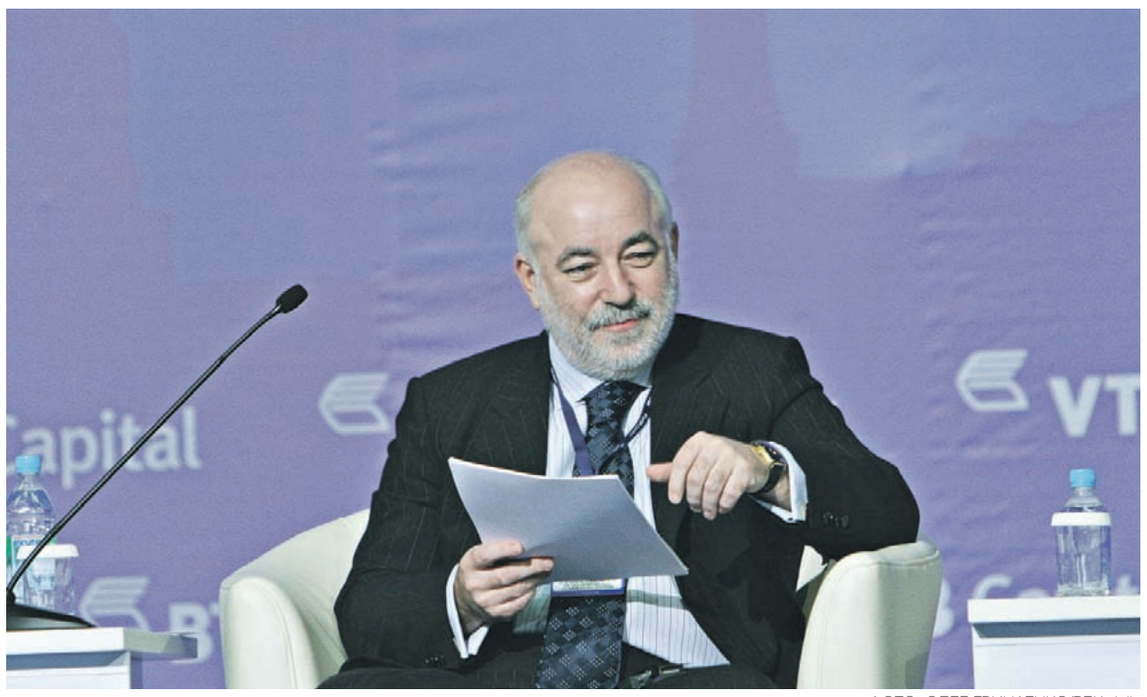


ФОТО: ОЛЕГ ГРИЦАЕНКО/РБК daily

Госпрограмма поддержки дольщиков может негативно повлиять на показатели девелоперского бизнеса Виктора Вексельберга

Чистая прибыль группы компаний «Ренова-Стройгруп» Виктора Вексельберга по итогам первого полугодия 2012 года выросла в 3,1 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В компании подчеркивают, что основной драйвер — снижение объема продаж по госзаказу — может привести к рекордным показателям в целом по году.

По итогам первого полугодия 2012 года чистая прибыль «Ренова-Стройгруп» по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) составила 29,8 млн долл. против 9,7 млн долл. годом ранее. Выручка компании за первые шесть месяцев этого года на 16% превысила показатели аналогичного периода 2011 года, составив 217,2 млн долл. В компании также сообщили о снижении чистого долга до 310,5 млн долл. При этом соотношение чистого долга/EBITDA снизилось в 2,7 раза, достигнув коэффициента 2,8.

Генеральный директор девелоперской компании Михаил Семенов пояснил РБК daily, что чистая прибыль «Ренова-Стройгруп» выросла в связи с началом «активной торговли в рынок», вместо продаж квартир Министерству обороны и другим подобным ведомствам. «Мы ожидаем, что с учетом наших продаж в первом полугодии 2012 года показатели всего года будут еще более обнадеживающими и, возможно, поставят очередной рекорд, превысив прошлогодний уровень», — уверен г-н Семенов.

Еще одной причиной роста бизнеса девелопера стала активизация продаж на рынке жилья, считает глава компании.

Опрошенные РБК daily эксперты удивлены финансовыми результатами «Ренова-Стройгруп». Среди наиболее позитивных результатов независимый аналитик Эльдар Вагабов выделил операционную маржу в 24,9 и 13,7% — чистую. При этом маржа по EBIDTA, по оценке эксперта, составила 21,8%. «Для девелоперского сектора это очень хорошие результаты», — подчеркнул г-н Вагабов, добавив, что на фоне других участников девелоперского рынка также очень привлекательно выглядит коэффициент соотношения чистой прибыли к EBITDA.

АЛЕКСЕЙ ПАСТУШИН

СУ-155 НАРАЩИВАЕТ ИНВЕСТИЦИИ В СОЦИАЛЬНЫЕ ОБЪЕКТЫ

За девять месяцев 2012 года инвестиции группы компаний СУ-155 в строительство социально-бытовых объектов увеличились на 315% к аналогичному периоду 2011 года, составив 1,343 млрд руб. При этом вложения компании в строительство жилья за январь — сентябрь достигли около 43 млрд руб., что чуть меньше, чем за весь 2011 год — 44,7 млрд руб. Как отмечается в материалах компании, львиная доля инвестиций, почти 36 млрд руб., пришлась на Москву и область. РБК daily

РБК daily
Среда, 14 ноября 2012 г. № 216 (1501)

Москва поможет предпринимателям

Создав фонд для микрофинансовых организаций

Столичное правительство создаст фонд для поддержки предпринимателей. Его активы могут составить 600 млн руб. Фонд будет предоставлять рефинансирование микрофинансовым организациям, которые кредитуют малый и средний бизнес.

Фонд содействия развитию микрофинансовой деятельности поможет решить проблему привлечения микрозаймов предпринимателями. По замыслу московских чиновников новая финансовая структура не будет напрямую кредитовать бизнесменов — они получат займы через микрофинансовые организации (МФО).

Как заявил вчера мэр Москвы Сергей Собянин, в прошлом году МФО столицы предоставили бизнесменам займы на сумму около 2 млрд руб., но спрос на эти ресурсы был втрое больше. По словам главы столичного департамента науки, промышленной политики и предпринимательства Алексея Комиссарова, привлечение в фонд 600 млн руб. из московского и федерального бюджетов позволит увеличить число предоставляемых микрозаймов на 1—1,5 тыс. в год.

«Ограничение МФО в привлечении более доступных инвестиций отражается на ставке для заемщиков», — говорит главный исполнительный директор компании «Домашние деньги» Андрей Бахвалов. По его словам, появление дополнительного источника фондирования в лице столичного фонда некоторым участникам рынка создаст условия для снижения ставок по займам.

«Подобное решение выглядит спорным, поскольку логичнее было бы выделять средства напрямую бизнесу», — рассуждает зампред правления банка «Возрождение» Людмила Гончарова. По ее словам, ставки у МФО запредельные, поэтому бюджет профинансирует получение ими довольно высокой прибыли.

ЕКАТЕРИНА БЕЛКИНА

МИКРОФИНАНСИСТОВ МОЖЕТ СТАТЬ МЕНЬШЕ

Федеральная служба по финансовым рынкам будет исключать из госреестра микрофинансовых организаций те МФО, которые не предоставили регулятору актуальную отчетность. Как заявил вчера глава службы Дмитрий Панкин, за второй квартал более 20% зарегистрированных МФО не предоставили свою отчетность, у 40% отчетность была с нарушениями. «По результатам третьего квартала будем принимать решение об исключении из реестра», — цитирует главу ФСФР Прайм.

ФОТО: ОЛЕГ ГРИЦАЕНКО/РБК daily

Брокеры к сбоям готовы

Из-за обновления программного обеспечения Московской биржи

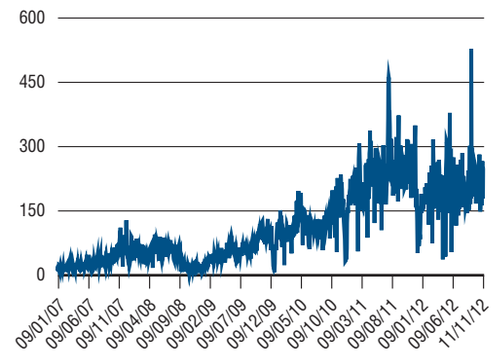
Московская биржа решила обновить технологическую платформу, используемую для сделок на срочном рынке. К этому фондовую площадку вынуждают растущие объемы сделок с деривативами. За последние пять лет они увеличились в 20 раз. Участники рынка опасаются возможных сбоев торгов и готовятся информировать клиентов об этой угрозе.

Московская биржа планирует запустить в конце ноября новую торгово-клиринговую платформу Spectra на срочном рынке FORTS и секторе рынка Standard. Как сообщила торговая площадка, внедрение должно повысить производительность торговой системы в несколько раз, до 30 тыс. транзакций в секунду. Также Spectra позволит отказаться от устаревшего SQL при обработке транзакций.

Это особенно важно, учитывая, что обороты на срочном рынке растут высокими темпами. С начала года объем сделок с деривативами на Московской бирже вырос почти вдвое, а с начала 2007 года увеличился более чем в 20 раз.

Один из создателей российского срочного рынка, президент НП РТС Роман Горюнов пояснил, что запуск платформы Spectra поможет увеличить объем торгов. «Пропускная способность системы существенно возрастет, что позволит ей выдерживать рост нагрузки и способствовать росту объемов торгов», — пояснил г-н Горюнов.

ОБЪЕМ ТОРГОВ НА СРОЧНОМ РЫНКЕ, млрд руб.



Источник: Московская биржа

Участники рынка опасаются, что технологические перемены могут стать причиной новых сбоев на Московской бирже. Член правления инвестхолдинга «Финам» Дмитрий Анциферов считает, что вероятность этого достаточно велика. «Мы готовимся своевременно информировать своих клиентов в случае возникновения сбоев», — заявил он.

Успокоить участников торгов поспешил управляющий директор по развитию технологических проектов Московской биржи Сергей Замолоцких: «Мы прорабатывали действия в условиях форс-мажора, однако надеемся, что применять нам наши наработки не придется».

ИВАН ШЛЫГИН

Российским акциям нет веры

В отличие от бумаг других развивающихся стран

Все большее число управляющих активами перекладываются из облигаций в акции, говорится в ноябрьском опросе BofA Merrill Lynch. В России наблюдается обратный тренд: с начала года активы фондов облигаций выросли на 9 млрд руб., а у фондов акций они снизились на 16,5 млрд руб.

Пятый месяц подряд управляющие активами глобальных фондов увеличивают долю вложений в акции (35% респондентов по сравнению с 25% в октябре) и сокращают свои инвестиции в облигации, свидетельствуют данные опроса управляющих активами, проведенного BofA Merrill Lynch. Это происходит из-за того, что инвесторы ожидают роста процентных ставок и, как следствие, более высокой инфляции.

Многие убеждены, что рынки находятся на пороге «великого перетока», говорят эксперты BofA Merrill Lynch. У инвесторов растет аппетит к акциям развивающихся рынков, в особенности Китая. Половина опрошенных считают, что экономика Китая в следующем году укрепится. Подъем на 46 п.п. за месяц с 5% в октябре стал самым большим месячным увеличением за последние три года, констатируют в BofA Merrill Lynch.

Управляющий партнер компании «Третий Рим» Андрей Мовчан уверен, что перетока инвестиций из облигаций в акции пока нет. «Финансисты хотят подстегнуть рынок, невольно выдавая желаемое за действительное. Подобные отчеты прежде всего адресованы «новым деньгам» — тем инвесторам, которых еще нет в рынке», — уточняет г-н Мовчан.

Ожидаемый экспертами BofA Merrill Lynch приток денег на развивающиеся рынки может не коснуться России, где, напротив, инвесторы выводят деньги из рисковых активов. Как следует из данных Emerging Portfolio Fund Research, отток капитала из фондов, вкладывающих средства в российский рынок акций, за неделю с 25 по 31 октября увеличился более чем вдвое — с 32 млн долл. до 69 млн долл. неделей ранее. Снижение интереса инвесторов к акциям наблюдается и на локальном рынке: по данным Национальной лиги управляющих, с начала года объем фондов акций снизился на 16,5 млрд руб. — до 74,1 млрд руб., при этом чистые активы фондов облигаций росли, и к концу третьего квартала с 18,8 млрд достигли почти 28 млрд руб.

«Россия действительно не пользуется популярностью среди западных инвесторов», — отметил г-н Мовчан. «У нас сильный перевес нефтяного сектора, который сейчас не очень популярен, темпы роста экономики низки по сравнению с другими развивающимися странами», — добавил топ-менеджер.

МАРИНА МАКСИМОВА

БАНКИРЫ ПРИГРОЗИЛИ АЛЕКСАНДРУ БАСТРЫКИНУ СУДОМ

Промсвязьбанк и НОМОС-банк могут обратиться в Басманный суд Москвы с претензиями на бездействие Следственного комитета. Как заявили представители кредитных организаций, им не удалось добиться, чтобы против депутата Госдумы Олега Михеева было заведено уголовное дело. Для этого нужно согласие Госдумы, а его может запросить лишь глава Следственного комитета. «Мы направили соответствующие документы генеральному прокурору Юрию Чайке и главе СК Александру Бастрыкину. Если ответа не последует, мы будем жаловаться», — заявил вчера адвокат Промсвязьбанка Владимир Жеребенков. Он уточнил, что банки ожидают ответа от г-на Бастрыкина в десятидневный срок: письмо было отправлено в пятницу, 9 ноября. Если ответа не последует или банкам будет отказано в запросе в Госдуму, они планируют обратиться в суд. РБК daily

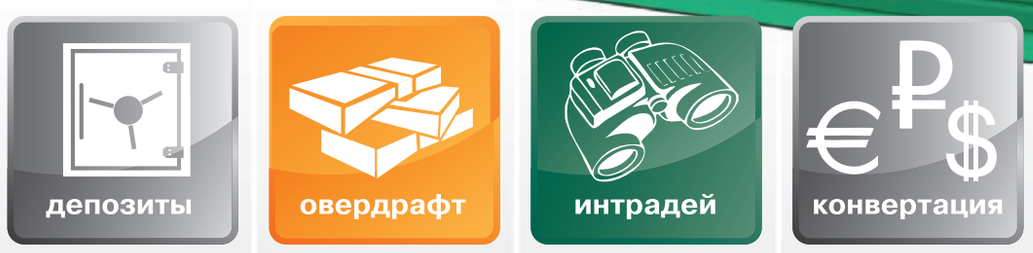
ОАО АКБ «АВАНГАРД».
Генеральная лицензия Банка России № 2879 от 10.05.2012 г. реклама

САМЫЙ ТЕХНОЛОГИЧНЫЙ БАНК – 2011* ПРЕДСТАВЛЯЕТ

AVANGARD CASH-CARD
УНИКАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ

получение наличных — в любом офисе и банкомате Банка
cash-card — удобная замена чековой книжки
внесение выручки — в любом офисе Банка, в вечернее время и выходные дни
наличные операции — проведение операций по пин-коду, без паспорта
мгновенное зачисление внесенных денежных средств
заказ наличных — через Интернет
внесение средств физическими лицами на счет предприятия (оплата товаров и услуг)

ИНТЕРНЕТ-БАНК



депозиты: от 100 000 руб. до 6,25% годовых** на срок от 1 до 30 дней
овердрафт: до 50 млн руб. на срок до 65 дней ставка от 7% годовых***
интрадей: платежи за счет средств, поступающих из других банков текущим днем комиссия - от 0,05%
конвертация: on-line покупка/продажа, конвертация валюты по текущему биржевому курсу комиссия - от 0,15%**

подключение и обслуживание в Системе – бесплатно!

Система обеспечивает полную безопасность (SSL протокол, THAWTE), не требует установки какого-либо специального программного обеспечения и позволяет работать с любого компьютера. Бесплатное SMS-информирование, уникальная система предупреждения мошенничеств AFS.

*По версии информационного портала Banki.ru.
**В зависимости от суммы и рыночных условий.
***В зависимости от срока кредитования: за 7 дней – 7% годовых; с 8 по 14 день – 11% годовых, после 14 дней – 13% годовых.
Размер и сроки предоставления кредитов на зарплату и овердрафтов – индивидуально.
Cash-Card – карта для проведения наличных операций для юридических лиц/индивидуальных предпринимателей.

БАНК АВАНГАРД
Более 250 офисов в 50 регионах
www.avangard.ru
КРУГЛОСУТОЧНО ОТВЕЧАЕМ НА ВАШИ ВОПРОСЫ ПО ТЕЛЕФОНАМ:
(495) 737 73 23 Москва
(812) 449 44 49 Санкт-Петербург
8 (800) 555 99 93 (звонок по России бесплатный)

Мода на мобильные покупки

На сегодняшний день мобильный телефон является не только инструментом коммуникации или модным аксессуаром. Развитие мобильного интернета, использование новейших технологий, в частности «Тачскрин», существенно расширили возможности данных устройств, сделав удобным не только чтение новостей и просмотр погоды, но также и совершение покупок через смартфоны и планшеты.

За 2010-2012 гг. продажи через смартфоны в данных странах выросли более чем в 3 раза. Ошеломляет и рост количества «мобильных» покупателей: в США за 2010-2012 гг. их число выросло на 167% и составило 36,4 млн. человек старше 14 лет. Несмотря на высокие темпы роста, оборот рынка мобильной коммерции пока еще не столь большой по меркам рынка электронной торговли. Так, в Америке по разным оценкам он составляет 7-10 млрд. долл., что около 3% от оборота интернет коммерции.

Российский рынок мобильной коммерции существенно отстает от Западной Европы и США, не превышая по объему 10-15 млрд. руб. Скромные показатели обусловлены сравнительно низким уровнем проникновения смартфонов и планшетов, а также отсутствием опыта покупок через мобильные устройства. Так, согласно данным РБК.research лишь 18,2% россиян имеют смартфоны, и только 2% являются пользователями планшетов.

Подробные результаты можно узнать из исследования «Российский рынок мобильной коммерции 2012». Цена отчета: ***56 000 руб.***

«Какие возможности своего смартфона Вы используете?», % от опрошенных россиян, имеющих смартфоны

Источник: РБК.research, дата актуализации - сентябрь 2012 года

РБК.Исследования рынков

Остались вопросы? Свяжитесь с нами!
(495) 363-11-12 marketing@rbc.ru
*РБК.Ресёч.

Более 10 000 других маркетинговых исследований, бизнес-планов, баз данных и справочников на сайте www.marketing.rbc.ru

ЗАО «РОСБИЗНЕСКОНСАЛТИНГ». 117393 г.Москва, ул. Профсоюзная, д.78, стр.1. ОГРН - 1027700316159. / Фото www.thinkstockphotos.com. Реклама.

Saxo Bank A/S
SAXO BANK
www.saxobank.ru
РЕКЛАМА

Время менять хозяев

Небольшие инвестбанки США не выдерживают конкуренции

Небольшие инвестбанки так и не смогли упрочить свои позиции на рынке США после того, как регуляторы ужесточили требования к их более крупным конкурентам. За последние несколько недель сразу два инвестбанка второй лиги сменили владельцев. Как и их более крупным конкурентам, небольшим игрокам сложно зарабатывать в условиях низких процентных ставок и сокращения финансовой активности, но при этом им гораздо сложнее привлекать средства.

Ни один из крупных американских инвестбанков не сумел пережить прошлый финансовый кризис. Lehman Brothers обанкротился, Bear Stearns и Merrill Lynch отошли под контроль соответственно JP Morgan и Bank of America. Оставшиеся на плаву Goldman Sachs и Morgan Stanley в 2008 году предпочли взять себе статус «банковских холдинговых компаний», чтобы получить доступ к дешевым кредитам ФРС. Давление на инвестбанки усилилось в ходе проводимых посткризисных реформ. Принятый в 2010 году закон Додда — Фрэнка запретил банкам торговлю за счет собственных средств, инвестиции в хедж-фонды и компании private equity — основные источники прибыли перед кризисом. Из-за недовольства общественности и политиков им пришлось серьезно пересмотреть систему вознаграждения сотрудников, увеличив долю фиксированных окладов, что ударило по гибкости бизнеса. Грядущие нормы «Базель III» потребуют ощутимо больших резервов капитала по инвестиционно-банковским операциям.

Аналитики полагали, что выгоду от происходящего на рынке инвестиционно-банковских услуг получат игроки второго эшелона, которые избежали такого пристального внимания регуляторов и фактически продолжили работать по старым правилам. При этом им удалось привлечь многих инвестбанкиров, сокращенных или недооцененных крупными компаниями. Однако сделать качественного рывка вперед небольшие банки не смогли. Им также трудно зарабатывать при сокращении объемов операций и низких процентных ставках по всему миру. По данным Dealogic, выручка инвестбанков за первые девять месяцев этого года сократилась на 14%, до 47,5 млрд долл., причем всю первую десятку оккупировали крупные американские и зарубежные банки. В то же время их небольшие конкуренты оказались более уязвимы, что показало банкротство MF Global осенью 2011 года, а привлекать средства на рынке капитала им значительно дороже.

Игроки второго эшелона не выдерживают конкуренции. В понедельник инвестбанк Jefferies сообщил о продаже своего бизнеса за 2,8 млрд долл. своему крупнейшему акционеру, инвестхолдингу Leucadia National. Компания, которую часто называют «крошечная Berkshire» за следования принципам работы Уоррена Баффета, уже владеет 28,6% акций Jefferies. Эти бумаги были приобретены главным образом в ноябре прошлого года, когда акции инвестбанка сильно подешевели из-за паники, вызванной банкротством MF Global и европейским долговым кризисом. «Сделка позволит Jefferies расти и инвестировать, не оглядываясь на давление рынка в краткосрочной перспективе», — считает аналитик Mediobanca Крис Уилер.

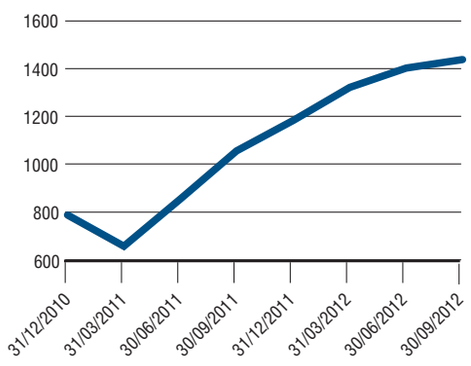
На прошлой неделе стало известно о приобретении инвестбанка Keefe, Bruyette & Woods (KBW) крупным финансовым конгломератом Stifel Financial за 575 млн долл. Компания специализировалась на услугах финансовому сектору и стала широко известна после того, как треть ее сотрудников стали жертвами террористической атаки на башни-близнецы в сентябре 2001 года. От того удара компания все же оправилась, а вот пережить нынешнюю финансовую реформу не смогла.

АНДРЕЙ КОТОВ

БАНКИ ОТКАЗЫВАЮТСЯ КРЕДИТОВАТЬ ЭКОНОМИКУ ЕС

12 крупнейших европейских банков по состоянию на конец сентября держали на депозитах центробанков 1,4 трлн евро, подсчитала The Wall Street Journal. С конца 2010 года эта сумма выросла на 84%, что свидетельствует о нежелании банков рисковать и кредитовать экономику даже при том, что ставки по депозитам ЦБ, как правило, намного меньше 1%. Банки продолжают придерживать средства, даже несмотря на 1 трлн евро дешевых трехлетних кредитов, выданных ЕЦБ в конце прошлого — начале этого года.

ОБЪЕМ СРЕДСТВ, РАЗМЕЩЕННЫХ ВЕДУЩИМИ ЕВРОПЕЙСКИМИ БАНКАМИ НА ДЕПОЗИТАХ ЦЕНТРОБАНКОВ, млрд евро



Источник: The Wall Street Journal

ФОТО ДНЯ

РАЙР СИМОНЯН ПОКИНЕТ НАБСОВЕТ СБЕРБАНКА

«Я уже говорил на эту тему с президентом Сбербанка Германом Грефом. Пока я не знаю, можно ли прервать досрочно полномочия в набсовете Сбербанка, но знаю, что можно уже не ходить на его заседания», — сообщил РБК daily новый советник главы «Роснефти» Райр Симонян (на фото). Топ-менеджер вынужден покинуть набсовет Сбербанка в связи с возникшим конфликтом интересов: он вместе с другими финансистами будет создавать на базе Всероссийского банка развития регионов (ВБРР) финансовый институт по обслуживанию топливно-энергетического сектора.

В команду финансистов, которым поручено формирование новой кредитной организации помимо г-на Симоняна вошли бывшие руководители московского Морган Стэнли Банка: Елена Титова (см. РБК daily от 13.11.12) и Валид Шамма. На первоначальном этапе перед ними стоит задача разработать стратегию ВБРР, собрать команду менеджеров. Валид Шамма заявил: «Мы хотим построить универсальный банк, предоставляющий услуги как физическим, так и юридическим лицам. Мы не будем соревноваться со Сбербанком и ВТБ».

ФОТО ИТАР-ТАСС

Quote
РосБизнесКонсалтинг

ПРОГНОЗ ЦЕН

Свободные потоки ОГК-5 обмелели

На прошлой неделе компания «Энел ОГК-5» представила основные показатели за девять месяцев 2012 года по МСФО. Рублевый показатель EBITDA увеличился на 15% год к году (на 7% в долларовом выражении), а рентабельность по EBITDA — на 1,4 п.п., до 23,5%. Чистая прибыль выросла на 2% в рублевом выражении. Выработка электроэнергии увеличилась на 6%. Между тем, как отмечают аналитики Sberbank CIB, удельная рентабельность снизилась на фоне падения цен на электроэнергию в либерализованном сегменте рынка, однако частично это снижение было компенсировано повышением топливной эффективности, обусловленной вводом в эксплуатацию новых генерирующих энергоблоков (парогазовых установок). Как и ожидалось, основными катализаторами роста EBITDA стали запуск новых генерирующих энергоблоков (в том числе за счет увеличения выручки от мощности новых блоков, реализуемой по существенно более высокой цене, чем мощность уже существующих энергоблоков), а также контроль над расходами. В ходе телефонной конференции руководство компании подтвердило свой прогноз EBITDA на 2012 год на уровне 15 млрд руб. Объявленный уровень превышает консервативную оценку экспертов на 10%, но уступает консенсусной оценке на 3%. Поскольку собственный прогноз компании по EBITDA на 2012 год остался прежним, специалисты считают, что опубликованные данные не окажут особого влияния на динамику котировок ее акций.

Аналитики НОМОС-банка в свою очередь отметили, что отчет компании отразил рост выручки и EBITDA, но чистая прибыль сохранилась практически на уровне девяти месяцев 2011 года. В целом специалисты оценивают результаты компании как нейтральные. Основные цифры оказались близки как к оценкам экспертов, так и к консенсус-прогнозу. Третий квартал начался с восстановления цен на электроэнергию на РСВ, что на фоне роста выработки электроэнергии станциями «Энел ОГК-5» привело к росту продаж на 14%. Тем не менее индексация топливных затрат оказала немного более существенное воздействие на результаты. Показатель EBITDA в третьем квартале сократился на 2,7%. В третьем квартале также подтвердились прогнозы менеджмента, озвученные на предыдущих конференциях, по сокращению свободных потоков компании. При относительно стабильном размере CAPEX свободные потоки стали отрицательными. Снижение потоков, скорее всего, связано с прекращением влияния изменения структуры оборотного капитала. По всей видимости, данная тенденция будет наблюдаться и в четвертом квартале. На проведенной после публикации отчета конференции менеджмент «Энел ОГК-5» подтвердил сделанный ранее прогноз EBITDA на 2012 год на уровне 15 млрд руб. Прогноз менеджмента компании близок к ожиданиям экономистов и консенсус-прогнозу рынка. Девятимесячный результат «Энел ОГК-5» уже обеспечил более 70% годового прогноза. Аналитики учли опубликованные результаты в своих моделях, что привело к небольшой корректировке (-2%) целевой стоимости акций компании на конец года с 2,73 до 2,68 руб. В результате эксперты подтвердили свою рекомендацию по акциям «Энел ОГК-5» на уровне «покупать».

ДЕВЯТИМЕСЯЧНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ «ЭНЕЛ ОГК-5» УЖЕ ОБЕСПЕЧИЛ БОЛЕЕ 70% ГОДОВОГО ПРОГНОЗА

В поле зрения аналитиков Альфа-банка на этой неделе попал другой представитель энергетического сектора — компания «РусГидро». После того как эксперты понизили расчетную цену на 12 месяцев на 19%, а рекомендацию — до «по рынку», акции «РусГидро» подешевели на 13%. Сейчас специалисты вновь повышают рекомендацию до «выше рынка», руководствуясь исключительно ценой акций, и не изменяют свою расчетную цену. На данный момент потенциал роста акций составляет 39%. Исходя из данных сравнительной оценки дисконт акций «РусГидро» к аналогам с развивающихся рынков лишь увеличился: сейчас коэффициент 2013П EV/EBITDA «РусГидро» равен 5,1x, а мультипликатор 2013П P/E — 8x против, соответственно, 6x и 11,1x у аналогов с развивающихся рынков. Впрочем, экономисты не спешат включать бумаги «РусГидро» в свой список топ-акций и дождутся прояснения ситуации вокруг участия «Роснефтегаза» в энергетическом секторе и капитале «РусГидро» в частности. На взгляд специалистов, регулируемый низкорентабельный бизнес «РАО ЭС Востока» и масштабная программа капвложений представляют значительный риск для «РусГидро».

ЮЛИЯ МИНЕЕВА,
департамент аналитической информации РБК

ПРОГНОЗЫ ЦЕН АКЦИЙ

	Цель, долл.	Реком.
Mail.ru Group	41,98	Накапливать
Polyus Gold	4,05	Накапливать
VimpelCom	12,05	Держать
Yandex	28,84	Накапливать
Газпром	6,37	Накапливать
ЛУКОЙЛ НК	79,55	Накапливать
Норильский никель ГМК	184,15	Держать
Роснефть НК	8,15	Накапливать
Сбербанк	4,02	Покупать
Северсталь, ADR	14,06	Накапливать
Сургутнефтегаз	1,18	Покупать

ПРОГНОЗЫ ЦЕН ТОВАРОВ

	на 31.12.12	Потенц., %
Нефть WTI	95,35	11,43
Нефть Brent	109,31	0,22
Золото	1699,69	-1,65
Медь	8189,76	7,20
Пшеница	764,68	-10,85

Источник: Quote.rbc.ru

СТАВКИ

	% ГОДОВЫХ
Международный рынок	
LIBOR USD Overnight	0,153
Россия-30	2,868
US Treasuries	1,5775
Ставки рублевых МБК	
MosPrime (1 день)	6,06

Источники: ЦБ РФ, Bloomberg

КОТИРОВКИ НАЛИЧНОЙ ВАЛЮТЫ

	Спрос, руб.	Предл., руб.
Нал. USD	31,617	31,887
Нал. EUR	40,183	40,498

ПРОГНОЗЫ КУРСОВ ВАЛЮТ

	на 31.03.13	Потенц., %
USD/RUB	30,83	2,53
EUR/RUB	39,37	2,13
EUR/USD	1,2708	-0,0315

ПРОГНОЗЫ ЭКОНОМИКИ РОССИИ 2012, %

ВВП	3,73
Инфляция	6,00
Промпроизводство	3,76
Уровень безработицы	6,10

Источник: Quote.rbc.ru

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛ
РБК

Уважаемые господа!
Издательский дом «РБК» предлагает вам оформить подписку на журнал «РБК»

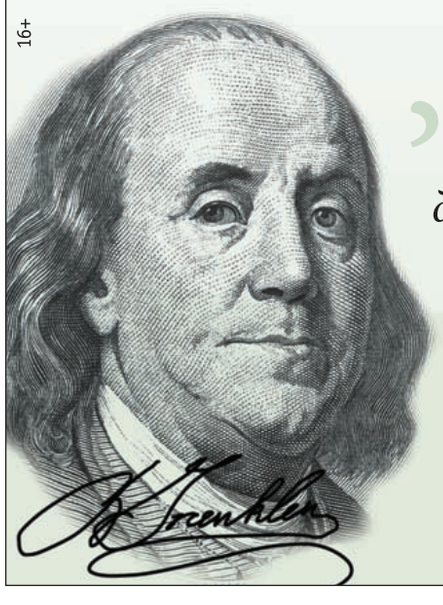
103 84 руб.*
Стоимость одного номера

Выбрать вид редакционной подписки можно на сайте: http://magazine.rbc.ru
или по телефону (495) 363-11-11, доб. 14-07, 16-75
e-mail: podpiska@rbc.ru

Подписка в отделениях почтовой связи
по каталогу Агентства «Роспечать» подписной индекс: 18061
по каталогу Агентства «Почта России» подписной индекс: 72516

Подписка через терминалы QIWI:
Оплата услуг → Другие услуги → Подписка → Журналы → Экономика и финансы → РБК
После оплаты с Вами связывается оператор для уточнения адреса доставки журнала

Реклама. * С учетом НДС и доставки. 16+

16+ реклама
Quote
РосБизнесКонсалтинг
www.quote.rbc.ru

Помните, что деньги обладают способностью размножаться
Бенджамин Франклин
ЭКСПЕРТЫ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ

РБК daily
Среда, 14 ноября 2012 г. № 216 (1501)

Nokia сжалась

Смартфоны финской компании интересуют только 19% пользователей

За год доля смартфонов Nokia на российском рынке снизилась с 33 до 19%, подсчитали аналитики «Евросети». Эксперты объясняют это отсутствием качественных телефонов и собственной платформы для продажи приложений.

ФОТО: BLOOMBERG

Смартфоны Nokia уступают конкурентам в России из-за непривлекательного модельного ряда

В распоряжении РБК daily оказался отчет компании «Евросеть» по рынку мобильного ритейла за третий квартал этого года. Аналитики сети отмечают, что за год доля Nokia снизилась на нашем рынке с 33 до 19%, а в денежном выражении на 13,4% (с 7,32 млрд до 6,74 млрд руб.).

Объем российского рынка смартфонов за год увеличился с 22,2 млрд до 35,6 млрд руб. При этом средняя цена смартфона снизилась до 10,5 тыс. руб. Продажи телефонов без операционной системы продолжают падать. В третьем квартале 2012 года этот сегмент рынка сократился до 18,3 млрд руб. против 25,1 млрд руб. годом ранее. Кроме того, в отчете «Евросети» отмечается, что на рынке смартфонов появился новый фаворит. Компания Fly со своими двухсимочными телефонами на базе Android 4.0 в отчетном периоде заняла 5% рынка, в то время как Apple — только 4%.

В отчете МТС за тот же период цифры несколько отличаются. По данным оператора, доля Nokia на российском рынке еще меньше — 17,8% (по итогам девяти месяцев прошлого года — 21,2%). Объем всего рынка смартфонов, по версии МТС, 36,1 млрд руб. (26,7 млрд руб. годом ранее).

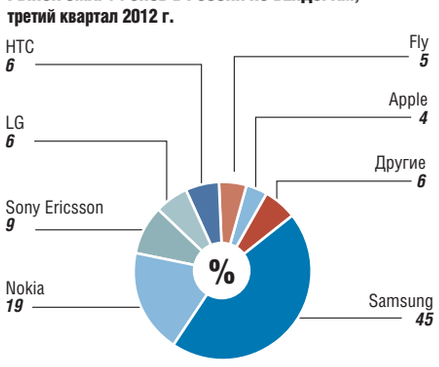
Ведущий аналитик Mobile Research Group Эльдар Муртазин считает, что у Nokia плохие шансы на восстановление позиций из-за отсутствия привлекательного модельного ряда смартфонов. «Первые отгрузки Lumia 820 и 920, флагманского смартфона Nokia, составили всего 3 тыс. устройств, а за первые пять дней продаж Nokia удалось реализовать 1,7 тыс.», — говорит эксперт.

Генеральный директор Telecom Daily Денис Кусков уверен, что положение Nokia на российском рынке ухудшается из-за отсутствия единого магазина для продажи мобильных приложений. «С переходом Nokia на операционную систему Windows Mobile и с началом активного продвижения в России своих телефонов совместно с Microsoft ситуация должна измениться. Увеличения доли Nokia на отечественном рынке смартфонов можно ждать уже в первом-втором квартале 2013 года», — считает эксперт.

В компании Nokia комментировать продажи конкретных моделей и долю российского рынка отказались.

ВИТАЛИЙ ПЕТЛЕВОЙ

РЫНОК СМАРТФОНОВ В РОССИИ ПО ВЕНДОРАМ, третий квартал 2012 г.



Источник: по данным отчета «Евросети

ГОСДУМА УХВАТИЛАСЬ ЗА ПЕРЕТЯЖКИ

Комитет по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству Госдумы рекомендовал принять в первом чтении поправки к закону «О рекламе» в части наружной рекламы. Депутаты могут рассмотреть их 20 ноября. Авторами поправок выступили единороссы Виктор Звагельский и Заур Аскендеров. Они предложили запретить наружную рекламу на стенах, крышах, тротуарах и остановках общественного транспорта. Также новые правила упростят процедуру демонтажа рекламной конструкции, если она установлена незаконно.

Другие поправки о наружной рекламе разработали депутаты Кобзон и Комоедов: они защищали интересы малого и среднего бизнеса в наружной рекламе. Законопроект одобрили все заинтересованные ведомства, но главным оппонентом при обсуждении их поправок стал ведущий оператор наружной рекламы News Outdoor.

Кабель до барной стойки

МГТС собирается подключить к Интернету столичные магазины и кафе на первых этажах

Как стало известно РБК daily, столичный оператор МГТС намерен заняться массовым подключением к высокоскоростному Интернету представителей малого бизнеса, чьи офисы расположены на первых этажах жилых домов столицы. Тарифы для этого сегмента будут в два раза ниже, чем для остальных корпоративных клиентов, хотя им в дальнейшем также обеспечат систему видеонаблюдения и сигнализацию. На интернет-услугах для кафе, салонов красоты и магазинов компания рассчитывает зарабатывать около 3 млрд руб. ежегодно, начиная с 2015 года.

К 2015 году МГТС планирует занять 40% рынка столичного рынка широкополосного доступа (ШПД) в сегменте SOHO (небольшие офисы), ежегодный объем которого к тому времени вырастет до 8 млрд руб., заявили в пресс-службе ее материнской компании МТС. МГТС нацелена в первую очередь на компании среднего и малого бизнеса, располагающихся в жилых домах Москвы, пояснили в компании. Тарифы для новой категории пользователей будут в два раза ниже, чем для крупных корпоративных пользователей МГТС, от 1,5 тыс. до 8,5 тыс. руб. в месяц в зависимости от скорости. За эти деньги клиентов обеспечат как оборудованием с поддержкой Wi-Fi, так и цифровой телефонией, а в перспективе — видеонаблюдением и сигнализацией.

МГТС МОЖЕТ ПРЕДЛОЖИТЬ ВЫГОДНЫЕ ТАРИФЫ — У ОПЕРАТОРА НЕТ НЕОБХОДИМОСТИ ИНВЕСТИРОВАТЬ В «ПОСЛЕДНЮЮ МИЛЮ»

«МГТС может предложить абонентам выгодные тарифы, потому что у оператора нет необходимости инвестировать в «последнюю милю» (канал, соединяющий клиентское оборудование с узлом доступа провайдера. — РБК daily). Тарифы будут интересны владельцам магазинов, кафе, ресторанов, салонов красоты, фотоателье — где есть потребность в интернет-доступе, но не всегда есть техническая возможность подключения, а ежемесячный платеж зачастую слишком высок для предпринимателей, занимающихся малым бизнесом», — комментирует представитель МТС Дмитрий Солодовников. Таким образом оператор планирует вернуть часть инвестиций, вложенных в модернизацию московской сети ШПД.

В начале 2011 года МТС объявила, что к 2015 году полностью заменит медную инфраструктуру на оптоволоконную на базе технологии GPON. До конца этого года «оптика» станет доступна 1,5 млн московских домохозяйств, указывает оператор. В результате полной модернизации кабель дойдет до каждого жилого дома, обещают в МГТС. Ранее МГТС выиграла несколько тендеров столичных властей на оказание услуг на базе GPON. Так, оператор обеспечивает видеонаблюдение в местах массового скопления граждан, а также в домах и подъездах. По другому тендеру МГТС предоставляет интернет-услуги 4,5 тыс. школ, колледжей, детских садов и учреждений системы образования, и видеонаблюдение в 1,5 тыс. столичных школ.

У «МегаФона» есть специальные тарифы для сегмента SOHO в Москве, уверяет представитель компании Юлия Дорохина. Однако долю рынка в компании назвать отказались. «Данный сегмент присутствует в абонентской базе корпоративных клиентов, соответственно, существуют специальные тарифы для них. За 2011 год компания предоставила связь в 1237 новых объектах коммерческой недвижимости, в том числе в торговых и бизнес-центрах, где арендуют офисы небольшие компании», — рассказала представитель «ВымпелКома» Анна Айбашева.

АНАСТАСИЯ ФОМИЧЕВА

НОВЫЙ НОМЕР ЖУРНАЛА МЫСЛИ ГЛОБАЛЬНО

ЧИТАЙ РБК

БЕГУЩИЕ ВОЛНАМИ
Каждые пять-десять лет в России появляется новое поколение политэмигрантов

ВЫСОКИЕ СТАВКИ НА МАЛУЮ ГЕНЕРАЦИЮ
В прошлом году цена на электроэнергию для промышленных предприятий в нашей стране впервые превысила уровень Штатов. К чему это приведет?

ТРУДНО, НО БЕЗ КАТАСТРОФЫ
Российская банковская система готова к внешним шокам, считает глава Абсолют Банка Николай Сидоров

ОблигАКЦИИ
Если клиент одновременно хочет доходность акций и надежность облигаций, значит, акции и облигации надо скрестить

ВЛИВАЮТ ВСЕ!
Доллар устойчив не потому, что Соединенные Штаты развиваются лучше других стран, а потому, что европейцы, китайцы, русские и прочие заливают экономику деньгами не менее агрессивно, чем американцы

САМИ С УСАМИ?
По итогам 2011 года многие российские города показали завидные результаты. Для того чтобы окончательно перейти от антикризисных мер к стратегическому развитию, муниципалитетам нужны эффективные управленцы, большая автономия и инвестиции

КАРТА БИЗНЕСА
Российский нефтяной бизнес

Реклама. 16+

Интеллект налицо

Тест-драйв универсала Volvo XC70

ПРОВЕРЕНО РБК daily ТЕСТ-ДРАЙВ

Универсал повышенной проходимости XC70 прошел через процедуру омоложения и обзавелся множеством интересных опций. Машина умеет тормозить перед препятствиями, как Volvo XC60, и научилась считывать дорожные знаки. Насколько адекватно она ведет себя в эксплуатации?

Volvo XC70 преобразился, и весьма заметно. Передок украшен множеством хромированных элементов. Пластиковый обвес выглядит мужественно и практично. Правда, передний и задний свесы слишком длинные, отчего XC70 никак не хочется называть кроссовером, хотя клиренс у машины вполне внедорожный — 182 мм.

С РЕШЕТКОЙ БЕЗОПАСНЕЕ

Что касается интерьера, то здесь царствует дизайн, перекочевавший с новичка S60. А ему свойственны суфлерская будка по центру панели, блок управления мультимедийной системой на крутилке центральной консоли, а не под рулем, как ранее, и рукоятка автоматической коробки, закруглившаяся сверху и подсвеченная скрытыми неоновыми лампочками. Несмотря на незначительность изменений, каждый из этих штришков согласуется друг с другом и усиливает эффект, отчего дизайн интерьера создает более цельное впечатление, чем на предыдущей машине.

Кожаный салон в универсале по-прежнему великолепен. Такой кожи больше не найдешь ни у одного из производителей. Volvo заказывает обивку только особого сорта. Кожа здесь в меру жесткая и одновременно мягкая, с особым рисунком поверхности. В других премиальных марках кожа более струящаяся и похожа на шелковую ткань. Кроме того, кожаная отделка в Volvo благоухает, как парфюмерная лавка.

Машина обладает изрядной практичностью. Ее багажник огромен. Вот только шторка багажного отделения посажена низко, а ее край свешивается вниз и перекрывает доступ в салон. Поэтому лучше ее сразу сложить.

Здесь же рядом у спинок закреплена и защитная решетка. Сделана она настолько массивно, что способна сдержать нагрузку в несколько сотен килограмм веса. Увлеченные идеями безопасности шведы перестраховываются и делают багажные решетки таким образом, чтобы они удерживали при краш-тесте все летящие 450 кг веса в багажнике. Ощупывая зубья решетки и ее металлические петли, понимаешь, что такая решетка может сделать честь не только универсалу повышенной проходимости, но и автомобилю посерьезней. Очень крепкая!

ЧИТАТЬ В ДОРОГЕ

Компания Volvo вслед за BMW и Opel тоже привезла в Россию свою систему считывания дорожных знаков. Пожалуй, это самая интересная и полезная из опций тестовой машины. Когда крутишь на подрулевом рычаге кольцо смены показаний бортового компьютера, на экране приборной панели в какой-то момент показывается монохромное символическое изображение дорожного знака. Именно в нем должны демонстрироваться значки ограничения скорости, запрещения обгона, символы автострад и знаки, отменяющие ограничения.

Еще пару лет назад, когда такие системы только внедрялись в производство, было много вопросов, способны ли камеры читать проржавевшие российские знаки, да еще установленные не по ГОСТу, в дождь или снег. Оказалось, Volvo XC70 считывает их замечательно. За время недельного теста, когда погода успела побаловать и солнцем, и снегом, и дождем, камера прекрасно распознавала все знаки. Порой я сам не видел их в тени, а компьютер вычленял из смутной картинки невнятное изображение погруженного в тень кружка с цифрой и транслировал его на приборную панель. Чувствительность камеры поражала. В общем, ночь и погодные условия системе не помеха. Во время теста Volvo не смог прочитать только один знак — ограничение в 40 км/ч, да и то потому, что его закрыл обгоняемый мною грузовик.

Но в процессе эксплуатации выявилась иная трудность. Это отсутствие на дорогах знаков отмены ограничения. Почти всегда наши дорожные службы успокаивают себя тем, что действие знака будет отменено ближайшим перекрестком. Однако машина такого правила не понимает и рисует цифру 40 в кружочке на приборке в течение нескольких десятков километров. Но эта особенность в принципе не страшная. Лучше перебдеть, чем недобдеть.

Остальные электронные опции XC70 работают менее адекватно. Так, адаптивный круиз-контроль, рассчитанный на работу в пробках, в этих самых пробках оказался почти бесполезен. Автомобиль, конечно, видит корму другой машины и останавливается перед ней. Но стоит кому-нибудь начать перестраиваться справа, радар почему-то замечает помеху совсем близко и тормозит в пол. Тем самым на скользкой дороге машина может или не успеть затормозить и все же докатиться по льду до перестраивающегося авто, или, что хуже, кто-нибудь не успеет затормозить сзади и догонит уже ваш бампер.

Кроме того, круиз-контроль не умеет трогаться самостоятельно. Как только машина остановилась, эта система переходит в ждущий режим, и, чтобы вывести ее из спячки, надо нажать на педаль газа. Только тогда машина трогается. На практике это выглядит так: при постоянных остановках приходится орудовать ногой даже больше, чем без круиз-контроля.

Так что заветная мечта, что при покупке адаптивного круиз-контроля автомобиль будет сам ехать «паровозиком» за впереди идущим транспортным средством, а водитель сможет читать газету, не подтверждается действительностью.

Зато порадовал дизельный 2-литровый мотор вкупе с автоматической 6-ступенчатой коробкой и полноприводной трансмиссией. Сколь бы ни была обледенелой дорога, длинный универсал проявляет чудеса управляемости. Момент перебрасывается на задние колеса мгновенно. Ну а под педалью газа почти всегда есть значительный потенциал тяги для резких ускорений.

В общем, автомобиль при сохранении старых достоинств приобрел много улучшений. Экономичный дизель, полноприводная трансмиссия, множество интересных опций, перешедших сюда с XC60, скрасят серый повседневный трафик. А что еще надо для хорошей машины?

ВЛАДИМИР ГАВРИЛОВ

ФОТО: VOLVO

КОРОЛИ ПРАКТИЧНОСТИ

Модель	Volvo XC70 D4 AWD	Audi A6 allroad quattro 3.0 TDI
Двигатель	4-цилиндровый, рядный, дизельный	6-цилиндровый, V-образный, дизельный
Объем двигателя, куб. см	1984	2967
Номинальная мощность, л.с. при об./мин.	163 / 4000	245 / 4000
Максимальный крутящий момент, Н м при об./мин.	420 / 1600	580 / 1750
Коробка передач	6-ступенчатая автоматическая	7-ступенчатая роботизированная S tronic
Привод	Полныйц	
Максимальная скорость, км/ч	195	236
Ускорение 0-100 км/ч, с	8,3	6,6
Расход топлива (смешанный цикл), л/100 км	6,8	6,3
Каско, %	5,0	4,5
Средняя стоимость ТО, руб.	17000	25000
Цена автомобиля, руб.	От 1 539 000	От 2 530 000

Данные производителей и дилеров

Интуиция не врет

Человек, доверяющий своему чутью, оказывается прав в 90% случаев

ФОТО: Fotolia/PhotoXPress.ru

Интуиция, механизм работы которой остается загадкой, удивительно мощный и точный инструмент

Ученые из школы психологических наук Тель-Авивского университета пришли к выводу, что люди, полагающиеся на интуицию при принятии решений, ошибаются крайне редко.

В ходе эксперимента его участникам быстро показывались числа — различное количество пар чисел в правой и левой части экрана одновременно. Людям нужно было определить, с какой стороны общее среднее число будет больше — при том что посчитать времени не было, испытуемые справлялись с задачей, интуитивно угадывая большее среднее в большинстве случаев. То есть это была не арифметика в чистом виде, а интуитивная арифметика.

Интересно, что точность ответов возрастала пропорционально усложнению задачи. При необходимости определить и сравнить общее среднее в случае с 24 парами чисел точность правильных ответов достигала 90%.

«Я бы описал интуицию как опыт и целостную обработку, которую нельзя точно описать словами», — сообщил РБК daily ведущий автор исследования профессор Мариус Ашер.

Между тем, по его словам, понятно, что важной частью процесса принятия решений на интуитивном уровне является интеграция значений, когда с учетом сильных и слабых сторон каждого варианта выстраивается общая картина.

«Мозг человека обладает способностью воспринимать многие фрагменты информации и принимать решение о значении этой информации в целом», — добавляет г-н Ашер.

Психологи сходятся в том, что интуиция, механизм работы которой остается загадкой, — удивительно мощный и точный инструмент.

«Психическое человека состоит из сознания и подсознания (бессознательное). Сознание, в свою очередь, включает в себя мышление, чувствование, ощущение и интуицию. Например, у кого-то из людей больше развито мышление, то есть человек живет мозгами, логикой, а у кого-то больше развито ощущение или интуиция. Но следует признать, что все эти функции присутствуют в той или иной мере у каждого», — отмечает практический психолог компании «Мужской консалтинг» Евгений Саяпин.

По словам эксперта, человек не в полной мере еще познан и, как пример, можно привести его не всегда изученную взаимосвязь с личным или коллективным бессознательным.

«Например, довольно часто встречающаяся ситуация: вы идете мирно по улице, а навстречу вам идет толпа разъяренных фанатов или демонстрантов, и вы можете неосознанно (на бессознательном уровне) «заразиться» их энергией, также излучая из себя агрессию и гнев. В эксперименте приводятся результаты, связанные с интуицией, хотя также можно сказать, что его участники могли неосознанно получать для себя информацию с бессознательного поля», — считает г-н Саяпин.

АНДРЕЙ СЕРДЕЧНОВ

Клавиатура, распечатанная на принтере

Приложение имитирует полноразмерное устройство ввода для iPhone

Швейцарский дизайнер Флориан Краутли представил рабочую версию iOS-приложения Vibrative Virtual Keyboard, которое распознает вводимые символы по стуку пальцев по поверхности стола. Для этого iPhone нужно положить в специальное место, отмеченное на листе, и откалибровать набираемые на этом листе символы. На данный момент приложение работает с 80-процентной точностью.

Принцип работы программы заключается в интерпретации колебаний, возникающих при стуке по столу, при помощи встроенного в телефон акселерометра. Поскольку символы на импровизированной клавиатуре находятся на разном расстоянии от смартфона, издаваемые звуки при прикосновениях также отличаются. Недостаточная точность распознавания компенсируется в приложении наличием словаря и автоподбора предполагаемого слова с его помощью.

На демонстрационном видео для большего эффекта Флориан Краутли убирает листок и прикасается пальцами к крышке стола перед телефоном, в то время как на экране появляются символы.

Приложение разрабатывается не забавы ради, а вполне с определенной целью. По словам дизайнера, сенсорные экраны смартфонов не конкурируют с точки зрения удобства ввода с механическими клавиатурами. И Vibrative Virtual Keyboard призвана сгладить разочарование, которое испытывают люди, при необходимости набрать большой объем текста на небольшой экранной клавиатуре.

Предложенная Краутли технология не требует дополнительного оборудования, позволяя печатать на любой твердой ровной поверхности. Если акселерометры в телефонах станут более чувствительными, технология, по мнению ее автора, будет работать как часы.

Дизайнер добавляет, что был вынужден хакнуть iPhone 4, поскольку без этого не удалось бы запустить приложение, изменяющее способ набора в iOS. И говорит, что подобное программное обеспечение может быть легко разработано для любых устройств с сенсорным экраном и акселерометром.

АНДРЕЙ СЕРДЕЧНОВ

ФОТО: gold.ac.uk

О БИЗНЕСЕ ЛЕГКО!

ЧИТАЙТЕ В НОВОМ НОМЕРЕ:

- Дети подземелья. Кто заработает на расширении московского метро?
- Неурожай. Иностранные трейдеры сделали экспорт зерна невыгодным.
- Бизнес по-новомосковски. Куда уходили деньги из новой Москвы?

КО.ru ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛ 16+

РЕКЛАМА

РБК daily
Среда, 14 ноября 2012 г. № 216 (1501)

ИНТЕРВЬЮ

«Пришло время поговорить о том общем, что у нас есть в наших различиях»

Куратор Катрин де Зегер о том, что будет на Московской биеннале современного искусства

Основной проект Пятой московской биеннале современного искусства будет курировать Катрин де Зегер. Она — художественный руководитель Сиднейской биеннале-2012, приглашенный куратор Музея современного искусства в Нью-Йорке и Фонда Тапиеса в Барселоне. В следующем году помимо Московской биеннале она также будет куратором павильона Австралии на Венецианской биеннале. КАТРИН ДЕ ЗЕГЕР рассказала о проектах корреспонденту РБК daily АННЕ ПОПОВОЙ.

— Расскажите, пожалуйста, о концепции основного проекта.

— Скажем так: я обычно не начинаю с тематики и руководствуюсь принципом диалога, ищу точки соприкосновения в глобальном контексте, пытаюсь соединить видение окружающего мира художниками. Собираю объекты и пытаюсь найти связи между ними.

— Какие ключевые моменты будут затронуты на биеннале, известны ли уже участники?

— Меня вдохновляет пространство «Манежа», и я хочу объединить это чувство с тем, что делают художники. Мы часто не принимаем во внимание, сколько бывает толкований пространства и времени. Например, я уверена, что на огромном пространстве бывшего СССР существует множество пересечений, имеющих разные концепции. Было бы интересно их рассмотреть и не только в философском, но и в психологическом понимании. Вот почему мне так интересно работать над этим проектом. Я могу показать, как люди осваивают пространство.

— Будет ли Россия рассматриваться как некая болевая точка, особенно с учетом того, какие непростые времена в политическом аспекте сейчас мы переживаем?

— Мы должны найти что-то, что объединяет нас в нашей несхожести. Например, в XX веке мы в основном говорили о различиях, а сейчас пришло время поговорить о том общем, что у нас есть в наших различиях.

— Одной из основных ваших тем остается тема феминизма, будет ли она отражена на биеннале?

— Когда я работаю над каким-то проектом, то никогда не ставлю феминизм во главу угла. Если выставка становится более женской, это происходит само собой. Обычно в выставке просто присутствует какая-то хрупкость, работы представлены более женственным способом, можно сказать, более домашним. Например, многие говорили, что Сиднейская биеннале получилась феминистской — что же, я была этому рада.

— У нас в последнее время само слово «феминизм» воспринимается как ругательное, особенно в свете дела Pussy Riot.

— На женщин в российском обществе возложена довольно большая ответственность. Видимо, это следствие военных лет, когда мужчины уходили на войну, а женщинам приходилось взваливать на себя ношу быта. Мне, конечно же, хотелось бы понять, как сейчас чувствуют себя российские женщины.

— В одном из интервью комиссар и художественный руководитель Московской биеннале Иосиф Бакштейн отмечал ваше умение сочетать визуальное и актуальное.

— Да, я стараюсь, чтобы эти две стороны сочетались. Именно поэтому я часто работаю с художниками, которые делают работы специально для выставок. Искусство становится тем, что оно есть в процессе восприятия зрителями, в процессе обсуждения. Зачастую произведение современного искусства существует в восприятии, в настоящий момент. Художественная практика насыщает мою жизнь и делает ее эмоционально богаче. Это я стараюсь передать остальным. Искусство показывает мир, в котором мы живем, и форму, которую мы ему придаем. Когда мы смотрим на произведение искусства, то получаем ключ к пониманию нашего мира, к его видению. А поскольку художники видят глубже, чем мы, и видят то, чего, возможно, мы не видим, визуальное имеет очень большое влияние на нашу жизнь.

ФОТО: Moscow Biennale

— Есть ли какие-то точки соприкосновения у двух ваших проектов 2013 года — Московской биеннале современного искусства и павильона Австралии на Венецианской?

— Они очень разные. В павильоне Австралии будет представлен только один художник, Симрин Гилл. Думаю, одна из точек соприкосновения этих двух проектов — внимание к домашнему пространству. Это одно из немногих свободных мест, которые остались в нашей жизни. Наш мир становится все более корпоративным, в то время как дом по-прежнему остается местом, где не работают рыночные отношения. Во всем остальном Московская биеннале и павильон на Венецианской — очень разные.

АУКЦИОН

Королевские интерьеры

6 декабря на вечерние торги Christie's будет выставлена вторая часть коллекции Риахи

Вчера в Лондоне было официально объявлено, что на вечерние декабрьские торги Christie's выставят вторую часть коллекции семьи Риахи. Мебель, фарфор и изделия из серебра — многие из шедевров коллекции когда-то принадлежали членам королевских семей Европы. Суммарный эстимейт 50 лотов составляет свыше 20 млн фунтов стерлингов.

Коллекция иранского бизнесмена Джахангира Риахи считается едва ли не самым впечатляющим собранием французской мебели и предметов декоративно-прикладного искусства XVII и XVIII века. Первая часть — 59 предметов — выставлялась на торги в ноябре 2000 года, ее суммарный эстимейт составлял 25 млн долл., а продана она была более чем за 40 млн. На тот момент это был рекорд для частной коллекции произведений французского декоративно-прикладного искусства. Да и в ходе самих торгов было установлено сразу три ценовых рекорда.

Теперь Christie's выставил на торги вторую часть коллекции. В числе лотов будет, к примеру, секретер, созданный Бернаром II ван Ризенбургом (работавший в стиле рококо знаменитый краснодеревщик франко-голландского происхождения, самый известный мастер эпохи Людовика XV) около 1755 года. Его эстимейт 3—5 млн фунтов. Согласно инвентарным записям, изначально он находился в собрании маркизы де Помпадур, украшал сассекскую резиденцию графа Ричмонда. Этот секретер возглавляет секцию лакированной мебели эпохи Людовика XV работы прославленного мастера. Среди похожих творений ван Ризенбурга называют секретер из Королевской коллекции Великобритании.

Конторка работы Жозефа Баумгауэра (еще одно важное имя, краснодеревщик, особенно славный своей любовью к роскошным материалам, лакированным панелям из редких сортов деревьев и инкрустациям из полудрагоценных камней), созданная около 1765 года из розового дерева, — одно из самых первых приобретений в коллекции Риахи. Эстимейт работы — 2—3 млн фунтов. А книжный комод Жана-Франсуа Эбена (придворный мебельщик Людовика XV, автор известнейшего секретера с хитрым механизмом, сегодня находящегося в Версальском дворце) сделан из амарантового и орехового дерева со вставками из позолоченной бронзы около 1760 года. Его эстимейт — 1,5—2,5 млн фунтов.

В ХОДЕ ТОРГОВ БЫЛО УСТАНОВЛЕНО СРАЗУ ТРИ ЦЕНОВЫХ РЕКОРДА

Кроме того, в секции изделий из серебра будет представлена пара супниц работы Робера Жозефа Огюста, французского ювелира, создателя короны, в которой короновали Людовика XVI, а также поставлявшего украшения и предметы роскоши ко дворам Екатерины Великой и Георга III (эстимейт — 400—600 тыс. фунтов). А среди изделий из фарфора одним из фаворитов будет пара ваз из китайского фарфора с элементами из позолоченной бронзы (эстимейт — 400—600 тыс. фунтов), создание которых приписывается Пьеру Гутьеру, известнейшему бронзовщику XVIII века, скульптору и орнаменталисту, изобретателю химического способа матового золочения бронзы. А также ваза-ароматница, датированная 1740 годом и одним из прежних владельцев которой был герцог Валентинуа и принц Монако Оноре Камиль Гримальди (эстимейт — 250—400 тыс. фунтов).

МАРИЯ ЛИТВИНА

ФОТО: Christie's Images

Ваза-ароматница из китайского фарфора попала в собрание Риахи в 1973 году

СПОРТ

Закрытие сезона

Последними соперниками российской команды в 2012 году станут американцы

Сборная России закончит сезон в Краснодаре — в среду в 19.00 на стадионе «Кубань» наша команда сыграет против сборной США. И поскольку от результатов этой игры ничего не зависит, Фабио Капелло, скорее всего, проверит в деле тех футболистов, которые или вообще не имели опыта выступлений за национальную команду, или играли за нее нечасто.

Американцы для этих целей — соперник очень подходящий. С одной стороны, это не самая сильная сборная, которая точно не заставит нашу команду сидеть на корточках и думать только об обороне. С другой стороны, это не футбольный карлик, обыграть которого можно, не выходя на поле. Крепкий середняк с опытными и умелыми игроками — короче говоря, сборная США по большому счету играет на том же уровне, что и наша команда.

Главная звезда американской сборной — ее тренер Юрген Клинсманн. Его тренерская карьера на клубном уровне не задалась (с «Баварией» он просто-напросто провалился), но зато на уровне сборных он добился вполне впечатляющего успеха — сборная Германии, до Клинсманна провалившая парочку крупных турниров, на чемпионате мира 2006 года выиграла «бронзу». И это совсем неудивительно — Клинсманн не умеет толком ставить игру, зато он умеет правильно настраивать команду так, чтобы она готова была умереть на поле даже в товарищеском матче. В случае с американцами, которые всегда готовы это сделать и без дополнительной мотивации, подобный подход дает потрясающий эффект.

Клинсманну, как и Капелло, в первую очередь важен не результат, а процесс, поэтому на матч против России он не вызвал ветеранов Клинта Дэмпси, Брэда Фриделя и Лэндона Донована. Немец вполне обоснованно полагает, что возможности этих игроков ему известны и в Краснодаре можно проверить новичков.

Капелло решил не вызывать на этот матч игроков «Анжи», за исключением голкипера Владимира Габулова и Федора Смолова. В том числе в Краснодар не поехал и Юрий Жирков, хотя раньше его место в сборной сомнений не вызывало. Не сможет выйти на поле полузащитник «Зенита» Владимир Быстров — он был вызван в команду, но в последний момент получил травму. Вполне вероятно, что в отсутствие лидеров свой шанс получит Денис Черышев. Он пока еще не добрался до основы мадридского «Реала», но в основу сборной России путь ему уже открыт. Черышев стал лидером молодежки в этом сезоне — во многом его усилиями команда Николая Писарева впервые за полтора десятка лет пробилась на чемпионат Европы для игроков не старше 21 года. Теперь пришло время попробовать силы на взрослом уровне.

Свой шанс наверняка получит и голкипер Александр Беленов. Капелло вызвал его не в последнюю очередь потому, что он выступает за «Кубань», и было бы нелогичным не дать ему сыграть хотя бы тайм перед родной публикой. Тем более что, как говорилось выше, от результата этого матча ничего не зависит.

На стадионе ожидается аншлаг — уже в понедельник в продаже оставалось лишь 500 билетов. Что лишний раз доказывает правильность идеи переноса матчей сборной России из Москвы в провинцию.

ДИНА БЕЛЯЕВА

ВСЕ МАТЧИ СБОРНОЙ РОССИИ В 2012 ГОДУ

Матч	Дата	Статус матча	Счет
Дания —Россия	29 февраля	Товарищеский	0:2
Россия —Уругвай	25 мая	Товарищеский	1:1
Литва — Россия	29 мая	Товарищеский	0:0
Италия —Россия	1 июня	Товарищеский	0:3
Чехия —Россия	8 июня	Евро-2012	1:4
Польша —Россия	12 июня	Евро-2012	1:1
Греция —Россия	16 июня	Евро-2012	0:1
Россия — Кот-д'Ивуар	15 августа	Товарищеский	1:1
Россия — Северная Ирландия	7 сентября	ЧМ-2014	2:0
Израиль —Россия	11 сентября	ЧМ-2014	0:4
Россия — Португалия	12 октября	ЧМ-2014	1:0
Россия — Азербайджан	16 октября	ЧМ-2014	1:0

Источник: РБК daily

ПОГОДА

ЧЕТВЕРГ, 15 НОЯБРЯ

МОСКВА
ДНЕМ +1°
НОЧЬЮ -1°

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
ДНЕМ +4°
НОЧЬЮ +1°

Прогноз предоставлен Центром ФОБОС

ПРОГРАММА РБК-ТВ

СРЕДА, 14 НОЯБРЯ

6.00—10.00 Деловое утро
6.00, 6.30… Новости. Каждые 30 минут
7.20 Autonews
7.10, 8.10, 9.10, 9.45 Финансовые новости. Утро
8.20, 9.20, 21.20 Отдых и туризм
8.40, 10.40 Международные новости
10.20 Финансовые новости. Спецвыпуск. Открытие торгов в России
10.35, 11.15, 12.15, 13.05, 14.15, 15.15, 16.15, 17.15 Финансовые новости. День
11.35 Андрей Левченко. Мегапроекты: куда уходят деньги?

12.35 МАРИАННА МИНСКЕР
Лоукост по-русски. Минтранс собирается создать условия для развития в России низкобюджетных авиаперевозок. О своем намерении вывести на рынок лоукостера уже заявило руководство «Аэрофлота». Зачем крупнейшая российская авиакомпания решила заняться низкозатратными перевозками? Будет ли открыто российское небо для работы частных операторов и иностранных лоукостеров?

13.15 Дебаты. Евросоюз: греческие хроники
14.35, 15.35 Финансовые новости. Интерактивный выпуск
16.35 Марианна Минскер. Фонды прямых инвестиций

17.35 ФИНАНСОВЫЕ НОВОСТИ
Интерактивный выпуск. На ваши вопросы в прямом эфире ответят Валерий Петров, заместитель генерального директора Института развития финансовых рынков, и Сергей Юров, руководитель аналитического отдела ИК «Баррель». Ждем звонков по телефону в студии +7 (495) 925-54-93. А также писем на электронный адрес: markets@rbctv.ru.

18.15, 20.05, 21.45, 22.45 Финансовые новости. Вечер
18.35 Финансовые новости. Спецвыпуск. Открытие торгов в Америке
19.10 Финансовые новости. Спецвыпуск. Итоги торгов в России

19.35 СТЕПАН ДЕМУРА
РЖД: потери по дороге. Российский бизнес подсчитывает ущерб от присоединения России к ВТО. По оценкам РЖД, из-за грядущего выравнивания тарифных ставок на международные и внутренние грузоперевозки компания не досчитается 21 млрд руб. выпадающих доходов. Еще 7 млрд руб. будет стоить унификация тарифов на перевозки в рамках единого экономического пространства. За чей счет перевозчики будут компенсировать потери?

20.15 ИГОРЬ ВИТТЕЛЬ
Афганистан: между прошлым и будущим. Афганистан и США начинают консультации по заключению договора о безопасности. Этим соглашением будет регулироваться дальнейшее военное сотрудничество США с исламской республикой. Каким станет новый Афганистан? В программе примет участие директор Центра изучения современного Афганистана Омар Нессар.

21.35, 22.35 Обзор прессы
21.40, 22.40 Международные новости
23.10, 0.10 Финансовые новости. Итоги дня
23.20 Autonews.